



EESTI  
KAUBANDUS-  
TÖÖSTUSKODA

Nr 1 • 16. jaanuar 2008

TEATAJA

Eesti Kaubandus-Tööstuskoja häälekandja, asutatud 1925. aastal



## ÄRIFOORUM „ASERBAIDŽAAN – TUHANDE VÕIMALUSE MAA“ 23. JAANUARIL KAUBANDUSKOJAS

23. jaanuaril külastab Eesti Kaubandus-Tööstuskoda Aserbaidžaaani majandusarengu minister Heydar Babayev koos äridelegatsiooniga. Visiidiga seoses korraldame Kaubanduskojas algusega kell 10.00 Aserbaidžaaani kinnisvaraturgu tutvustava seminari, millele järgneb Eesti-Aserbaidžaaani ärifoorum. Ürituse korraldavad Eesti Kaubandus-Tööstuskoda koostöös Eesti-Aserbaidžaaani Kaubanduskoja ja Ettevõtlike Arendamise Sihtasutusega.

Aserbaidžaaani kinnisvaraturust räägib AZPROMO (Azerbaijan Export and Investment Promotion Foundation) ekspordiarengu osakonna juhataja, kinnisvarastatistika ning kinnisvaradokumentatsiooni ja

sertifikaatide ekspert Teymur Tagiyev. Eesti ettevõtjate kogemusest Aserbaidžaaani turul räägib Eesti-Aserbaidžaaani Kaubandus-Tööstuskoja juhatuse esinaine Jana Krimpe.

Eesti-Aserbaidžaaani ärifoorumi avab Eesti Kaubandus-Tööstuskoja juhatuse esimees Toomas Luman. Tervitussõnavõtuga esinevad Eesti Vabariigi majandusminister Juhan Parts ja Aserbaidžaaani majandusarengu minister Heydar Babayev. Aserbaidžaaani majandusest ja investeerimisvõimalustest räägib AZPROMO president Emil Majidov. Eesti majandusest teeb ülevaate Kaubanduskoja peadirektor Siim Raie. Eesti-Aserbaidžaaani majandussuhteid tutvustab Jana Krimpe.

Ettevõtlike Arendamise Sihtasutuse tegevusest räägib EASI juhatuse esimees Ülari Alamets.

Järgnevad Eesti ja Aserbaidžaaani ettevõtjate kohtumised. Osalevate Aserbaidžaaani ettevõtjate loeteluga saate tutvuda Koja veebilehel.

Üritus on vene keeles! Osalustasu on Eesti Kaubandus-Tööstuskoja või Eesti-Aserbaidžaaani Kaubandus-Tööstuskoja liikmele 400 krooni ja teistele 800 krooni. Hindadele lisandub käibemaks.

Info ja registreerimine

VIIVE RAID

Tel: 646 0244

E-post: [viive@koda.ee](mailto:viive@koda.ee)



### TÄNA LEHES:

15 koostööpakkumist

19 riigihanketeadet

Seadusandlus

Aasta alguses jõustunud seadusemuudatustest

Innovatsioon

Justiitsministeerium kavandab äriseadustiku muutmist

Kuidas kohalikud arvamusi liidrid innovatsiooni suhtuvad?

Uus rubriik

Arsti visiidile veebis registreerumise teenusest

Küsime liikme arvamust

# SEMINAR „KUIDAS SISENEDA SUURBRITANNIA TURULE JA SEAL TEGUTSEDA?“

*12. veebruaril Olümpia konverentsikeskuses*

Briti Suursaatkond Eestis koostöös Eesti Kaubandus-Tööstuskoja ja Ettevõtluse Arendamise Sihtasutusega korraldavad 12. veebruaril hotelli Olümpia konverentsikeskuses seminari Suurbritannia turust ja seal tegutsemise eripäradest.



## ESIALGNE PÄEVAKAVA:

- 8.40** Registreerimine ja kohv
- 9.00** Avasõnad Briti suursaadikult
- 9.15** Suurbritannia turu ülevaade (üldine ülevaade sellest, mida Briti turg pakub, miks peaks seal tegutsema, majandusnäitajad, palgad)\*
- 9.45** Turule sisenemine (ärikultuur, võimalused turule siseneda, kontaktvõrgud – mõned näpunäited, kuidas leida kliente)\*
- 10.30** Kohvipaus
- 11.00** Maksusüsteem (tulumaks, ettevõtete tulumaks, käibemaks, dividendide maksustamine, T&A-kulutuste maksuerisused, miks raamatupidaja teenuste kasutamine on oluline). Londoni raamatupidamisfirma Blick Rothenberg partner **Steven Bruck**
- 11.30** Õiguslikud aspektid (õigussüsteemi põhiprintsiibid, tavaõigus, lepingute sõlmimine, tööhõive õigusaktid) Eesti Vabariigi aukonsul Inglismaal ja BPE Solicitors'i äriõiguse jurist **John Beevor**
- 12.00** Eesti ettevõtja kogemus Briti turul\*
- 12.30** Abi Briti turule laienemisel\*
- 13.00 – 14.30** **Lõuna**

\*Kõneleja kinnitub lähiajal.

Seminari töökeel on inglise keel, pakume ka sünkroontõlget eesti keelde. Osalustasu on Eesti Kaubandus-Tööstuskoja liikmele 395 krooni ja mitteliikmele 495 krooni. Lisandub käibemaks. Seminar on üliõpilastele ja riigiteenistujatele tasuta.

Info ja registreerimine  
**VIIVE RAID**  
 Tel: 646 0244  
 E-post: viive@koda.ee  
 www.koda.ee



**SIIM RAI**  
Peadirektor

## VISION. STRATEEGIA. HÜGIEENIFAKTORID

Miks on mõned ettevõtted edukamad kui teised? Kas eduks piisab innustunud juhust? Millest sõltub konkurentsivõime? Igal aastal tehakse neil teemadel mitmeid teaduslikke uurimistöid ning kirjastatakse hulgi ärijuhtimisraamatuid ja tippu tõusnud ettevõtjate elu-/edulugusid. Eesti keeleski on neid kättesaadaval sadu. Enamik väike-ettevõtete juhte ei loe neid raamatuid kunagi. Kõiki ei jõuaks niikuinii ega oleks otstarbekas ka.

**K**ui struktuurselt tuleks üldse oma vara (ettevõtte) väärtuse kasvatamise üle mõelda? Ma usun, et paljude ettevõtete puhul on omaniku (kes on tihti ka tegevjuht) strateegia juhtida n-ö oma parema äranägemise järgi. Otsused võetakse vastu jooksvalt - enamasti siis, kui otsustamist enam edasi lükata ei saa. Tihti on selleks, kes sunnib meid pikemaajaliselt ette vaatama, hoopis mõni väline tegur - pank, kes küsib laenu andmisel äriplaani, või mõni tarnija, kes tahab ühekorraga saada terve aasta tellimust kuude peale jaotatuna. Suuremad ettevõtted juhivad nii strateegiat kui ka protsesse juba praegu teadlikumalt ja süsteemid on välja kujunenud.

### Organisatsiooni suuruselt ja tegevusalast sõltumata on edukamad need, kes täpselt teavad, mida teevad.

Organisatsiooni suuruselt ja tegevusalast sõltumata on edukamad need, kes täpselt teavad, mida teevad. Sama kehtib ka avaliku sektori organisatsioo-

nide kohta. Valet asja ajavate ametnike hulk võib olla kui suur tahes ja riik ikka ei edene. Ometi suudab väikegi hulk õiget asja ajavaid ametnikke saavutada konkreetseid ja ühiskonda edasi viivaid tulemusi.


Mis on õige asi ühe väikeettevõtte jaoks ja kuidas seda tuleb ajada? Seda ei saa ükski konsultant, koolitaja, raamat ega pangahärra teile ette öelda. Koolitusi tehakse mul ikka ja jälle nentida, et mina saan rääkida vaid sellest, kuidas asju tehniliselt paremini korraldada ja kust õigete otsuste tegemiseks teavet hankida. See tähendab edastada teadmisi nn hügieenifaktoritest - turul edukaks tegutsemiseks vajalikest põhinõuetest ja eeldustest, ilma milleta pole võimalustki areneda. Mis tuleb aga igal ettevõtjal ja juhatajal endal välja mõelda, on oma olemise mõte ehk visioon ning selle elluviimiseks vajalik strateegia.

Kaubanduskoda korraldas 2007. aastal 111 koolitust, enamasti ekspordi, riigihangete, äriühinguõiguse jms vallas.

Osalejaid on olnud palju - ettevõtted ja nende töötajad on väga aplad hankima praktilist ja igapäevaselt kasulikku informatsiooni ja näpunäiteid ning kuulama teise kogemust. Harvemini kohtab aga neid, kes omaks või on välja kujundanud oma ettevõtte arengu kohta selge pikaajalise visiooni. Muutuvas (tiheneva konkurentsiga) majanduses tuleb aga kõigil see endale selgeks teha.

Visioon on ettevõtte tegevuse siht, mis eristab seda ettevõtet teistest ning mida kliendid, partnerid ja kogu ühiskond tähele panevad. Näiteks Kaubanduskoja visioon on olla organisatsioon, kes esindab Eesti ettevõtjaid. Ühele väikesele ehitusettevõttele sobiks hästi visiooniks olla see partner, keda kõik kliendid kutsuvad meeleli soolaleivale. Visioon ei pea olema pikk ega keeruline, kuid see peab vähemalt iga omaniku peas olema olema. Kui omanikke on mitu ja ka alluvaid juba rohkem, siis peab visioon olema ka neile mitte ainult teatavaks tehtud, vaid nad peavad olema selle ka omaks võtnud.

**Aeg, mis investeeritakse nii visiooni selgeksrääkimisele kui ka strateegia kirjapanekule, teenib mitmekordselt tagasi, kui meeskond neist ühtemoodi aru saab ja ühiste eesmärkide nimel koos pingutab.**

Strateegia on juba kogum põhimõtteid, väärtusi, võtmetegevusi, teadmisi ja poliitika (näiteks personalipoliitika), mis on visiooni elluviimiseks vajalikud. Aeg, mis investeeritakse nii visiooni selgeksrääkimisele kui ka strateegia kirjapanekule, teenib mitmekordselt tagasi, kui meeskond neist ühtemoodi aru saab ja ühiste eesmärkide nimel koos pingutab. Ja kuna iseenesestmõistetav on vaid iseenele mõistetav, siis soovitan oma head mõtted ikka ka väga väikestes ettevõtetes paberile panna. 

Artikkel ilmub ka uues ettevõtjatele suunatud portaalis [juhtimine.ee](http://juhtimine.ee). Sealt saab lugeda ka Siim Raiega tehtud juhtimisteemalisi online-intervjuusid.

## SISUKORD



### Juhtkiri

Visioon. Strateegia. Hügieenifaktorid

3

### Seadusandlus

Paljud aasta alguses jõustuvad õigusaktide muudatused puudutavad ka ettevõtjat

5

Justiitsministeerium valmistab ette äriseadustiku järjekordseid olulisi muudatusi

7

Olulisi muudatusi on jõustunud veel mitmes valdkonnas

9

### Innovatsiooniveerg

Kuidas Eesti kohalikud arvamusi liidrid innovatsiooni suhtuvad?

12

Veebis registreerumise teenus muudab patsiendi elu lihtsamaks

13

### Liikme arvamus

Millised on teie ettevõtte/tegevussektori ootused järgmiseks aastaks?

15

### Rahvusvahelised üritused

Stockholmi rahvusvaheline messikeskus – hinnatud kohtumispäik

16

## KALENDER JAANUAR – VEEBUEBRUAR



21. jaanuar Ümarlaud Shanghai turu võimalustest  
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)  
Julia Malev, tel 646 0255, e-post julia@koda.ee
23. jaanuar Äriforum „Aserbaidžaan – tuhande võimaluse maa“  
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)  
Viive Raid, tel 646 0244, e-post viive@koda.ee
24. jaanuar Konverents „Ettevõtlike ülikoolide teenused – teaduspõhine koostöö“  
Tallinna Ülikoolis (Uus-Sadama 5, Tallinn)  
Liis Liivoja, tel 644 3859, e-post liis@koda.ee
- 24.–25. jaanuar Kontaktkohtumised messil „Grüne Woche“  
Liina Lainen, tel 646 0255, e-post liina@koda.ee
29. jaanuar Seminar Pärnus „2007. majandusaasta aruande koostamine“  
Tartu Ülikooli Pärnu kolledžis (Ringi 35, Pärnu)  
Kati Krass, tel 443 0989, e-post kati@koda.ee
- Seminar „Muudatused tarbijakaitse seaduses: ebaausad kauplemisvõtted“  
Tartus Atlantise konverentsikeskuses (Narva mnt 2)
1. veebruar Tallinnas Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17)  
Toomas Hansson, tel 744 2196, e-post toomas@koda.ee
30. jaanuar Seminar „Mida pidada silmas äriühingu juhtimisel?“  
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)  
Kati Krass, tel 443 0989, e-post kati@koda.ee
- 5.–7. veebruar Kohtumised telekommunikatsiooni- ja IT-messil IT'n'T Viinis  
Liina Lainen, tel 646 0255, e-post liina@koda.ee



## KAUBANDUSKODA

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda • Toom-Kooli 17, 10130 Tallinn

Tel: 646 0244 • Faks: 646 0245 • E-post: koda@koda.ee • www.koda.ee

### Teenuste osakond

Tel: 644 3067 • konsultatsioon • päritolusertifikaadid • ATA-Carnet • tollikonsultatsioonid

Tel: 646 0255 • äridelegatsioonid • messid • kontaktpäevad

Tel: 644 3859 • Kölni messid • Tel: 646 0254 • Stockholmi messid

Tel: 646 0255 • Euroinfo keskus • koostööpakkumised • raamatukogu

### Politiikakujundamise- ja õigusosakond

Tel: 646 0244 • konsultatsioon • majanduspoliitiline tegevus

### Turundus- ja liikmesuhete osakond

Tel: 646 0244 • liikmeks astumine • liikmesuhted • Teataja • avalikud suhted • Tel: 644 4368

### Raamatupidamine

Tel: 644 1897

### Kaubanduskoja Tartu esindus

Pikk tn 14, 51013 Tartu • Tel: 744 2196

### Kaubanduskoja Pärnu esindus

Ringi 35, 80010 Pärnu • Tel: 443 0989

### Kaubanduskoja Kuressaare esindus

Tallinna 16, 93811 Kuressaare • Tel: 452 4757

### Kaubanduskoja Jõhvi esindus

Pargi 27-203, 41537 Jõhvi • Tel: 337 4950



REET TEDER  
Politiikadirektor

## PALJUD AASTA ALGUSES JÕUSTUVAID ÕIGUSAKTIDE MUUDATUSED PUUDUTAVAD KA ETTEVÕTJAT

Alanud aasta on endaga kaasa toonud õigusaktide muudatuste tulva. Muutunud ja ka uute seaduste ning määruste arv on lausa märkimisväärne. Kokku on 1. jaanuaril 2008 (või paar päeva varem) jõustunud 264 seadust, Vabariigi Valitsuse ning ministrite määrust või nende muudatust.

### LÜHIDALT

2008. aasta alguses jõustusid muudatused, millega kehtestati elektrienergiale aktsiis ja tõsteti muude aktsiisiga maksustatud kaupade aktsiisimäärasid. Eesti Õliühingu 27.12.07 teate järgi kallineb aktsiisimaksu tõusu tulemusena uuest aastast bensiin 1,32 krooni ja diislikütus 1,56 krooni liitri kohta.

...

1. jaanuaril jõustunud tulumaksuseaduste muudatuste kohaselt on tulumaksu määr 2008. aastal 21% ja maksuvaba tulu (residendist füüsilisel isikul maksustamisperioodil) 27 000 krooni.

...

Jaanuaris jõustus uus „Rahapesu ja terrorismi rahastamise tõkestamise seadus“, mille kohaselt peab ettevõtja hakkama koguma klientide elukoha-aadresse, hankima teavet tehingu tegeliku olemuse ja eesmärgi kohta jpm.

**P**aljud muudatused on ettevõtjatele nende igapäevategevuses suhteliselt ebaolulised. Need reguleerivad ettevõtlusest kaugel seisvaid või väga spetsiifilisi valdkondi (näiteks „Politseivormiriietuse kirjeldus“, „Kohute raamatupidamiskeskuse põhimäärus“, „Elatisabi taotlemise avalduse vorm“ jm). Samuti väärleb märkimist, et lõvi osa aasta alguses jõustunud muudatustest on tingitud formaalsetest põhjustest. Eelkõige on ametite liitmine toonud kaasa vajaduse muuta ja korrigeerida hulgaliselt õigusakte. Nimelt Energiaturu Inspeksioon, Konkurentsiamet, Raudteeinspeksioon, Sideamet ja Tehnilise Järelevalve Inspeksioon on ümber korraldatud ning ühendatud Tehnilise Järelevalve Ametiks ja Konkurentsiametiks.

Lisaks ajavad muudatuste arvu suureks n-ö ahelmuudatused: ühe seaduse muutmise tekitab vajaduse korrigeerida ka muid seadusi. Näiteks notarite infosüsteemi ja õigusregistritega seotud seaduste

muutmise seadusega tehti muudatusi kokku 16 seaduses. Seega on vaatamata muutunud õigusaktide suurele arvule vähem niisuguseid muudatusi, mis on paljudele ettevõtjatele olulised või toovad neile kaasa uusi kohustusi. Neid tutvustan alljärgnevalt.

#### ALKOHOLI-, TUBAKA-, KÜTUSE- JA ELEKTRIAKTSIISI SEADUS

2008. aasta alguses jõustusid muudatused, millega kehtestati elektrienergiale aktsiis (50 krooni ühe megavatt-tunni elektrienergia kohta) ja tõsteti muude aktsiisiga maksustatud kaupade (alkohol: eraldi õlu, kääritatud jook, vein, vahetode ja muu alkohol; tubakas: eraldi sigarettid, suitsetamistubakas, närimistubakas; kütus: eraldi väga detailne loetelu) aktsiisimäärasid. Olgu nimetatud ka kütuse alla kuuluvate ja paljudele oluliste kaupade aktsiisimäärad: pliivaba bensiini aktsiisimäär on 5620 krooni 1000 liitri pliivaba bensiini kohta, pliibensiini aktsiisimäär on 6600 krooni 1000 liitri pliibensiini kohta.

Vedelgaasi aktsiisimäär on 1960 krooni 1000 kilogrammi vedelgaasi kohta. Diislikütuse aktsiisimäär on 5165 krooni 1000 liitri diislikütuse kohta. Eriotstarbelise diislikütuse ja kerge kütteõli aktsiisimäär on 960 krooni 1000 liitri eriotstarbelise diislikütuse või kerge kütteõli kohta. Raske kütteõli aktsiisimäär on 235 krooni 1000 kilogrammi raske kütteõli kohta. Põlevkivikütteõli aktsiisimäär on 235 krooni 1000 kilogrammi põlevkivikütteõli kohta. Maagaasi aktsiisimäär on 157 krooni 1000 m<sup>3</sup> maagaasi kohta.

Eesti Õliühingu 27.12.07 teate järgi kallineb aktsiisimaksu tõusu tulemusena uuest aastast bensiin 1,32 krooni ja diislikütus 1,56 krooni liitri kohta. Uus aktsiisimaks koos käibemaksuga moodustab bensiini liitri hinnast 6,63 ja diislikütuse liitri hinnast 6,09 krooni.

#### KÄIBEMAKSUSEADUS

1. jaanuaril 2008 jõustusid paar käibemaksuseaduse muudatust, mis olid vastu võetud juba veebruaris 2007. Neist

tähtsaim puudutab kauba impordil käibemaksu deklaratsioonide. Nüüdsest võib kauba impordil arvestatavat käibemaksu deklaratsioonidega käibedeklaratsioonideks. NB! Selleks peavad olema täidetud seaduses loetletud tingimused.

#### TULUMAKSUSEADUS

1. jaanuaril jõustunud muudatuste kohaselt on tulumaksusumäär 2008. aastal 21% ja maksuvaba tulu (residendist füüsilisel isikul maksustamisperioodil) 27 000 krooni. Jõustusid veel sätteid, mis näevad ette täiendava maksuvaba tulu lapse ülalpidamise korral. Samuti võib nüüd füüsilisest isikust ettevõtja maha arvata täiendavalt kuni 45 000 krooni tulu, mille ta on saanud talle kuuluvalt kinnisasjalt pärit metsamaterjali võõrandamisest.

Peale otseselt tulumaksuseaduses tehtud muudatuste jõustusid selle aasta 1. jaanuaril ka elatisabi seadusest tulenevad muudatused tulumaksuseaduses. Nende kohaselt maksustatakse tulumaksuga lisaks elatisele ka elatisabi seaduse kohaselt antav elatisabi.

#### SOTSIAALMAKSUSEADUS

Aasta esimesel päeval jõustusid sotsiaalmaksuseaduses 2006. aasta detsembris vastu võetud ja suuremas mahus 2007. aasta alguses jõustunud seaduse üksikud paragrahvid. Need puudutavad sotsiaalmaksu maksimise aluseks oleva kuumäär suurus. Alates 2008. aasta 1. jaanuarist ei või riigieelarvega kehtestatav kuumäär olla väiksem kui 75% eelarveaastale eelnenud aasta 1. juulil

kehtinud Vabariigi Valitsuse kehtestatud kuupalga alamäärast.

Kuumäär on oluline. Esiteks ei või seaduse kohaselt täistööajaga töötaja eest makstav sotsiaalmaksu summa olla kuumäärast madalam. Teiseks makstakse sotsiaalmaksu kuumääralt isikute puhul, kelle eest maksab sotsiaalmaksu riik. Kolmandaks peab FIE üldjuhul maksma sotsiaalmaksu aastas mitte vähem kui kuumäärast 12kordselt summat.

#### MAKSUKORRALDUSE SEADUS

Aasta alguses jõustunud muudatustest tähtsaimad on kahtlemata sätteid, mis puudutavad maksuhalduri siduvat eelotsust. Neid muudatusi on meie ettevõtjad ja maksuandjad juba päris kaua oodanud.

#### **Maksu- ja Tolliamet annab maksukohustuslase taotlusel siduva hinnangu tulevikus sooritatava toimingu või toimingute kogumi maksustamise kohta.**

Siduva eelotsusega annab Maksu- ja Tolliamet maksukohustuslase taotlusel siduva hinnangu tulevikus sooritatava toimingu või toimingute kogumi maksustamise kohta.

Paraku ei saa mitte kõikide asjaolude kohta siduvat eelotsust küsida. Seotud isikute vahel tehtud tehingute väärtuse kindlaksmääramise (siirdehindade) suhtes seda ei kohaldata. Maksuhalduril on õigus keelduda eelotsuse tegemisest, kui:

- toimingu maksustamist reguleerivate õigusnormide

kohaldamine on objektiivsetel asjaoludel selge;

- toiming on oletuslik;
- toimingu eesmärk on maksudest kõrvalehoidumine.

Eelotsuse küsimisel tuleb tasuda ka riigilõiv: juriidilisel isikul 12 000 krooni ja füüsilisel isikul 3000 krooni.

#### KONKURENTSISEADUS

Konkurentsiseaduses jõustusid aasta alguses riigiabi ja vähese tähtsusega abi reguleerivad sätteid. Peale nende jõustusid muudatused, mis tulenesid ametite liitmise seadusest. See tõi lisaks redaktsioonilistele parandustele kaasa ka muid muudatusi. Näiteks muudeti sätet, mis reguleerib Konkurentsiameti kontrolliõigust. Nimelt tuleb ettevõtjal arvestada, et Konkurentsiametil on õigus konkurentsiseaduse rikkumise või võimaliku rikkumise tuvastamise eesmärgil kontrollida ettevõtja asukohta ja tegevuskohta, sealhulgas ettevõtet, territooriumi, hoonet, ruumi ja transpordivahendit ilma eelneva hoiatuse või eriloata nii tööajal kui ka tegevuskoha kasutamise ajal. Ettevõtja nõusolekul võib tema asukohta, tegevuskohta või ettevõtet kontrollida ka muul ajal.

#### ÄRISEADUSTIK

Äriseadustiku mõned olulised muudatused jõustusid juba 28. detsembril 2007. Need olid tehtud notarite infosüsteemi ja õigusregistritega seotud seaduste muutmise seadusega. Muudatused ise aga registreid ei puuduta. Üks neist reguleerib hoopis üldkoosoleku kokkukutsumise teadet: „Üldkoosoleku kokkukutsumisteate

võib edastada ka lihtkirjana, faksi teel või elektrooniliselt, kui kirjale või faksile või teate elektroonilise edastamise korral on lisatud teatis dokumendi kättesaamise kinnituse viivitamatut tagastamise kohustuse kohta. Teade loetakse lihtkirja või faksi teel või elektrooniliselt kätte toimetatuks, kui saaja tagastab juhatusele dokumendi kättesaamise kohta kinnituse omal valikul kirjalikult, faksiga või elektrooniliselt”. Teine muudatus reguleerib niisuguse isiku vastutust, kes on mõjutanud osahingujuhataste või nõukogu liiget osahingujuhataste tegutsemist. Muudatused kohaselt vastutavad nii mõjutanud isik kui ka juhatuse või nõukogu vastav liige.

#### RAHAPESU JA TERRORISMI RAHASTAMISE TÕKESTAMISE SEADUS

Jaanuaris jõustus uus „Rahapesu ja terrorismi rahastamise tõkestamise seadus”. Sellega sätestatakse uued kohustused paljudele ettevõtjatele. Ka nendele, kes senise seaduse kohaselt ei pidanud erilisi kohustusi täitma.

Näiteks tuleb hakata tehingute tegemisel tuvastama partneri tegelike kasusaajate (füüsilisest isikust omanike, kellele kuulub üle 25% osalusest) isikuid. Samuti peab hakkama koguma klientide elukoha-aadresse, hankima teavet tehingu tegeliku olemuse ja eesmärgi kohta jpm. Detailselt olen käsitlenud seadusest (siis veel eelnõust) tulenevaid ettevõtjate kohustusi eelmise aasta Teatajas nr 21. Igal juhul soovitan kõikidel ettevõtjatel selle seadusega põhjalikult tutvuda. **K**

REET TEDER  
Politiikadirektor

## JUSTIITSMINISTEERIUM VALMISTAB ETTE ÄRISEADUSTIKU JÄRJEKORDSEID OLULISI MUUDATUSI

Justiitsministeerium on ette valmistanud ja arvamuste andmise ringile paisanud (muidugi jõulude ja aastavahetuse ajal, nagu ikka oluliste asjadega kipub juhtuma) järjekordse „Äriseadustiku, mittetulundusühingute seaduse ja nendega seonduvate teiste seaduste muutmise seaduse“ eelnõu.

### LÜHIDALT

Eelnõuga sätestatakse, et äriühingu asutamisel elektrooniliselt või notari kaudu saab kapitali sissemakse tasuda kohe asutatava juriidilise isiku arveldusarvele. See tähendab, et pangakonto võimaldatakse avada ettevõtjaportaali ja notari kaudu.

Pangakontoris peavad ühingu asutajad kohale minema alles siis, kui nad soovivad stardikontole kantud raha käsutada hakata.

...

Alates aastast 2010 saab majandusaasta aruandeid äriregistrile esitada vaid elektrooniliselt.

Need isikud, kes majandusaasta aruannet elektrooniliselt esitada ei saa (välisriigi isikud ning isikud, kel puudub ID-kaart), saavad aruande registreerimisele esitada elektrooniliselt notari vahendusel.

**S**elle eelnõuga tehakse mitu tähtsat muudatust. Osa neist puudutab äriühinguid, teised mittetulundusühinguid ja kolmandad FIEsid. Seekordses artiklis tutvustan eelnõu seletuskirjale tuginedes just äriühingutele olulisi muudatusi.

#### TULEVIKUS SAAB ÄRIÜHINGU ASUTAMISEL PANGAKONTO AVADA JUBA ETTEVÕTJAPORTAALI JA NOTARI KAUDU

Eelnõuga sätestatakse, et äriühingu asutamisel elektrooniliselt või notari kaudu saab kapitali sissemakse tasuda kohe asutatava juriidilise isiku

arveldusarvele. See tähendab, et pangakonto võimaldatakse avada ettevõtjaportaali ja notari kaudu. Praegu tuleb osühingu elektrooniliselt asutamisel kanda osakapitali sissemakse kõigepealt kohtu deposiitarvele. Alles pärast äriühingu registreerimise avatakse pangakontoris äriühingule arve. Et osakapitali sissemakse deposiitkontolt ühingu pangavarvele saada, tuleb esitada ka raha tagastamise taotlus. Taotlust saab esitada ühe aasta jooksul arvates ühingu registreerimisest. Raha kantakse tagasi viie tööpäeva jooksul.

Eelnõuga aga seadustatakse võimalus kanda osakapitali sissemakse kohe asutatava ühingu stardikontole, mis on avatud ettevõtjaportaali kaudu. Kui muidu peab ettevõtja pangavarve avamiseks minema isiklikult pangakontoris, siis stardikonto on kapitali sissemakse tegemiseks võimalik avada portaalis elektrooniliselt. Pangakontoris peavad ühingu asutajad kohale minema alles siis, kui nad soovivad stardikontole kantud raha käsutada hakata. Nagu ütlevad eelnõu autorid seletuskirjas, on pangad stardikonto elektroo-



Eelnõuga nähaksegi ette, et aastal 2010 esitavad kõik äriühingud oma majandusaasta aruande elektrooniliselt. Piisavalt pikk rakendusperiood võimaldab selle nõudega harjuda ning vajadusel aruande elektrooniliseks esitamiseks vajalikke ettevalmistusi teha. Kindlasti vajab see ID-kaarti ja ID-kaardi lugejat.

nilisest avamisest huvitatud. Tehniline lahendus on valminud Hansapangal, koostöö käib SEB Eesti Ühispannaga.

Kui osauhing, aktsiaselts, tulundusühistu või Euroopa äriühing asutatakse notari kaudu, võivad asutajad volitada ka notarit stardikontot avama. Sel juhul vahetatakse pangaga andmeid vaid notarite infosüsteemi kaudu. Seaduses jääb alles ka senine kord ehk võimalus kanda osakapital kohtu deposiitkontole.

#### MAJANDUSAASTA ARUANDEID TULEB HAKATA ESITAMA AINULT ELEKTROONILISELT

Alates aastast 2010 saab majandusaasta aruandeid äriregistrile esitada vaid elektrooniliselt. Praegu on majandusaasta aruannet võimalik esitada registrit pidavale kohtule kas paber kandjal või elektrooniliselt. Paber kandjal saab seda teha kas posti teel või tõendi vastu registriosakonnas kohapeal. Elektrooniliselt saab aruannet esitada äriregistri ettevõtjaportaali kaudu aadressil <https://ekanded.eer.ee/>.

Majandusaasta aruannete ainult elektroonilise esitamise põhjendusteks on toodud lihtsus, võimalus need kiiresti avalikustada ja ressursside kokkuvõtteid. Seletuskirjas selgitavad eelnõu autorid, et:

- Kõik majandusaasta aruanded koostatakse nagunii arvutis. Aruande ja selle lisadokumentide elektrooniliseks edastamiseks piisab, kui selle esitab üks juhatuse liige (või täisosanik, likvideerija või pankrotihaldur). Aruande esitaja autentitakse kas ID-kaardi või Interneti-panga kaudu. Registre ja Infosüsteemide Keskus pakub aruande elektroonilisel esitamisel ka kasutajatuge.
- Majandusaasta aruanded on avalikud ja kõigile Internetis kättesaadavad. Et kõik esitatud aruanded oleks lihtsalt kättesaadavad, viiakse ka paber kandjal esitatud aruanded skannimise teel elektroonilisele kujule. Kui elektrooniliselt esitatud aruanded on seda nende esitamise hetkest, siis paberaruannete kättesaadavaks

tegemine võtab aega mitu kuud. Aruannete kiirest avalikustamisest on aga huvitatud nii ettevõtjad kui ka riigiasutused. See muudab ettevõtluskeskkonna läbipaistvamaks. Aruannete elektroonilise esitamise trend on levimas ka mujal Euroopas.

- Registrele esitatavate aruannete maht aasta-aastalt kasvab (2007. aastal esitati ligikaudu 63 000 aruannet, aastaks 2010 võib hinnanguliselt oodata umbes 90 000 aruannet). Paberaruannete töötlemiseks kulub seega järjest rohkem ressursi. Elektrooniliste aruannete esitamine aitab ka kulusid kokku hoida.

Eelnõuga nähaksegi ette, et aastal 2010 esitavad kõik äriühingud oma majandusaasta aruande elektrooniliselt. Piisavalt pikk rakendusperiood võimaldab selle nõudega harjuda ning vajadusel aruande elektrooniliseks esitamiseks vajalikke ettevalmistusi teha. Kindlasti vajab see ID-kaarti ja ID-kaardi lugejat.

Need isikud, kes majandusaasta aruannet elektrooniliselt esitada ei saa (välisriigi isikud ning isikud, kel puudub ID-kaart), saavad aruande registrit pidavale kohtule esitada elektrooniliselt notari vahendusel. Notar edastab aruande kohtu registriosakonnale elektrooniliselt infosüsteemi E-notar kaudu. Aruande elektroonilise edastamise eest sätestab eelnõu notari tasuks 400 krooni.

Lõpetuseks lisan kirjeldatud muudatuste kohta oma arvamuse. Tegu on muudatustega, mis teevad elu lihtsamaks ning väärivad seetõttu toetamist. Loodan, et seda arvamust jagavad ka meie liikmed. ☑

Eelnõu ja seletuskiri on avaldatud eõiguses ja meie kodulehel majanduspoliitika aktuaalsete teemade all. Kõik, kes soovivad esitada eelnõu ja kavandatavate muudatuste kohta oma arvamusi ja ettepanekuid, saavad tagasisidet anda e-postiaadressil [reet@koda.ee](mailto:reet@koda.ee). Kõik seisukohad on oodatud.

## Eesti Kaubandus-Tööstuskoda kuulutab välja konkursi poliitikakujundamise- ja õigusosakonna JURISTI ametikohale

#### Juristi põhiülesanded on:

- Eesti ja ELi õigusaktide eelnõude analüüs,
- õigusteabe analüüs ja tutvustamine,
- osalemine positsioonide kujundamisel,
- õigusala konsulteerimine,
- projektides osalemine.

#### Kandidaadilt eeldame

- juriidilist kõrgharidust;
- eesti ja inglise keele oskust kõrgtasemel, soovitatavalt vene keele oskust;
- seadusloomeprotsessi tundmist;
- väga head analüüsivõimet;
- head arvutiga töötamise oskust;

- head koostöö- ja suhtlusoskust, positiivset ellusuhtumist.

Pakume huvitavat tööd, meeldivat töökeskkonda, häid eneseteostus- ja arenemisvõimalusi ning keskmisest kõrgemat palka.





MAIT PALTS

Politiikakujundamise-  
ja õigusosakonna jurist

## LÜHIDALT

Maksu- ja Tolliameti sõnul saab volitatud ettevõtja hõlbustusi turvalisus- ja julgeolekualase tollikontrolli suhtes ja/või tollieeskirjadega ette nähtud lihtsustusi. Volitatud ettevõtja sertifikaat annab ka tunnustust usaldusväärsest partnerist tarneahelas.

...

Topeltmaksustamise vältimise ning maksudest hoidumise tõkestamise lepinguga on liitunud veel 3 uut riiki: Luksemburg, Gruusia ja Singapur. Lepingud kõrvaldavad topeltresidentsuse tekkimise võimaluse, reguleerivad maksustamisõiguse jagamist riikide vahel, määratlevad kohustuse diskrimineerivat maksustamist ära hoida ja maksudest kõrvalehoidumist takistada jne.

...

Eli viisalihtsustuslepingud hõlbustavad ka viisaga Eestisse saabumist. Lüheneb viisataotluse menetlemise aeg.

# OLULISI MUUDATUSI ON JÕUSTUNUD VEEL MITMES VALDKONNAS

## AEO CERTIFIKAAT NÄITAB TOLLILE ETTEVÕTJA USALDUSVÄÄRSUST

Igal ühenduse tolliterritooriumil asutatud ettevõttel on võimalik alates 1. jaanuarist 2008 taotleda volitatud ettevõtja (ehk AEO - *authorised economic operator*) staatust.

Maksu- ja Tolliameti (MTA) sõnul saab AEO ettevõtte hõlbustusi turvalisus- ja julgeolekualase tollikontrolli suhtes ja/või tollieeskirjadega ette nähtud lihtsustusi. Volitatud ettevõtja sertifikaat annab ka tunnustust usaldusväärsest partnerist tarneahelas.

Tegemist ei ole ainult Eestisese võimalusega. Kuivõrd AEO kontseptsioon põhineb Euroopa Liidu õigusaktidel, toimib see ka kogu ELi territooriumil.

AEO staatust võivad taotleda suurusest sõltumata kõik ettevõtjad, kes on oma tegevuse käigus seotud tolliformaalsustega. Oluline on osalemine ka rahvusvahelises tarneahelas, nt logistikaettevõtete, vedajate, ekspediitorite, tolliaagentide jne puhul.

Üldse on AEO staatust andvaid sertifikaate kolme liiki:

- AEOC sertifikaat (tollilihtsustused);
- AEOS sertifikaat (turvalisus ja julgeolek);
- AEOF sertifikaat (tollialased lihtsustused / tollialane turvalisus ja julgeolek).

Vastava liigi AEO sertifikaadi olemasolu võimaldab taotlejal kergemini tollilihtsustustele ligi pääseda või hõlbustab turvalisus- ja julgeolekukontrolli. Soodustustest on välja toodud näiteks vähem füüsilisi ja dokumendikontrolle.

Ettevõtja vastavust hinnatakse auditi käigus. Põhikriteeriumid AEO taotlejale on järgmised:

- taotleja tegevus peab olema seotud tolliformaalsuste teostamisega ning vastama tollieeskirjadele;
- taotlejal on tollikontrolli läbiviimist võimaldav äridokumentide ja vajaduse korral ka logistiliste andmete arvestussüsteem;
- taotleja on maksejõuline;
- taotleja tegevus vastab julge-

oleku ja turvalisuse standarditele (see kriteerium on oluline ainult nendele, kes taotlevad turvalisus- ja julgeolekusertifikaati või kombineeritud sertifikaati, s.o lihtsustuste + turvalisus- ja julgeolekusertifikaat).

Täpsemat infot sertifikaadi taotlemise tingimuste ja sellega kaasnevate soodustuste kohta saate MTA veebilehelt aadressil [www.emta.ee/?id=21585](http://www.emta.ee/?id=21585).

## ON TÄIENENUD NENDE RIIKIDE LOETELU, KELLEGA EESTIL ON KEHTIU TOPELTMAKSUSTAMISE VÄLTIMISE KOKKULEPE

1. jaanuaril 2008 jõustusid maksulepingud Luksemburgi, Gruusia ning Singapuriga. Sellega lisandus 35-le seni kehtinud topeltmaksustamise vältimise ning maksudest hoidumise tõkestamise lepingule veel 3 uut.

Kõik lepingud on nii ülesehituselt kui ka põhimõtetelt sarnased. Lepingud kõrvaldavad topeltresidentsuse tekkimise võimaluse, reguleerivad

maksustamisõiguse jagamist riikide vahel, määratlevad kohustuse diskrimineerivat maksustamist ära hoida ja maksudest kõrvalehoidumist takistada jne. Oluline osa on loomulikult ka selgitada kasumi, intresside, litsentsitasude ning palga ja muude tulude maksustamise põhimõtteid.

Rahandusministeerium on selgitanud, et lepinguga luuakse maksumaksjatele siseriiklike õigusaktidega võrreldes soodsamad tingimused. See tähendab, et täiendavaid õigusi maksustamiseks leping riigile ei anna. „Kui tulumaksuseadus sätestab tulu maksustamiseks või Eesti residentide tulu topeltmaksustamise vältimiseks maksulepingust soodsamaid sätteid, rakenduvad tulumaksuseaduse sätteid,“ on kirjutanud Rahandusministeerium.

Kõigi Eestiga sõlmitud maksulepingute loetelu koos viidete asjakohastele tekstidele leiab hõlpsasti Rahandusministeeriumi Interneti-leheküljelt ([www.fin.ee](http://www.fin.ee)). Samas on olemas info nii vastavate lepingute jõustumise kui ka rakendamise aegade kohta. Samuti

on seal teavet selle kohta, milliste riikidega on Eestil lepingu sõlmimise protsess parasjagu pooleli.

#### **ELI VIISALIHTSUSTUSLEPINGUD HÕLBUSTAVAD KA VIISAGA EESTISSE SAABUMIST**

Alates 1. jaanuarist 2008 jõustusid viisalihtsustuslepingud, mis on sõlmitud Euroopa Liidu ning Albaania, Bosnia ja Hertsegoviina, Makedoonia, Moldova, Montenegro, Serbia ja Ukraina vahel. Juba 1. juunil 2007 jõustus sellekohane leping ka Euroopa Liidu ja Vene Föderatsiooni vahel. Lepingud lihtsustavad asjaomase riigi kodanikele mõningaid viisa taotlemise protseduure. Muus osas jäävad viisad ja nende taotlemise tingimused samaks.

Viisalihtsustuslepingute üks eesmärkidest on hõlbustada lepinguosalise riigi kodanikele lühiajaliste viisade andmist. Selline viisa annab õiguse riigis viibida 180 päeva jooksul kuni 90 päeva.

Lüheneb viisataotluse menetlemise aeg. Üldjuhul otsustatakse viisa väljastamine 10

kalendripäeva jooksul. Üksikute juhtudel võib otsuse vastuvõtmise tähtaega pikendada kuni 30 päevani. Kiireloomulistel juhtudel võib otsuse tähtaega aga lühendada 2 tööpäevani või veelgi lühema ajani.

Mõnel juhul on lihtsustatud ka reisi eesmärgi dokumentaalne tõendamine. Näiteks kehtib lihtsustatud kord ettevõtjatele ja äriühingu esindajatele. Lihtsustatud kriteeriumid kehtivad ka mitmekordsete viisade andmisel. Kuni 5aasta-

#### **Viisalihtsustuslepingute üks eesmärkidest on hõlbustada lepinguosalise riigi kodanikele lühiajaliste viisade andmist. Selline viisa annab õiguse riigis viibida 180 päeva jooksul kuni 90 päeva.**

se kehtivusajaga mitmekordse viisa võib anda muu hulgas ettevõtjatele ja ettevõtete esindajatele, kes sõidavad regulaarselt Eestisse.

Rohkema informatsiooni saamiseks soovime pöörduda Välisministeeriumi poole või külastada nende Interneti-lehekülge [www.vm.ee/est/kat\\_653](http://www.vm.ee/est/kat_653).

#### **ENNE 1. MAID 2004 TURULE LASTUD MÕÕTEVAHENDITE TAATLEMINE ON PIIRATUD**

Seoses mõõteseaduse § 49 rakendamisega 1. jaanuarist 2008 ei tohi enam taadelda mõõtevahendit, mille kohta enne mõõteseaduse jõustumist (01.05.04):

- ei olnud Eestis väljastatud tüübikinnitustunnistust ega ole ka EÜ üksikdirektiivides või mitteautomaatkaalude direktiivis esitatud nõuetele vastavust tõendavat materjali;
- oli Standardimet või Tehnilise Järelevalve Inspeksioon väljastanud tüübikinnitustunnistuse, kuid mõõtevahend on ümber ehitatud nii, et see ei vasta tüübikinnituse aluseks olnud tehnilisele dokumentatsioonile või selle märgistus ei vasta tüübikinnitustunnistusele.

Tehnilise Järelevalve Inspeksiooni (nüüd juba Tehnilise Järelevalve Ameti tööstusohutuse teenistuse) hinnangul puudutab taatlusvõimaluste piiramine valdavalt Nõukogude ajast pärit kaale ja kütuse-tankureid, mille kohta puudub legaalmetrooloogiline teave ja dokumentatsioon. „Samuti



Isal on õigus saada ema rasedus- ja sünnituspuhkuse ajal või kahe kuu jooksul pärast lapse sündi 10 tööpäeva isapuhkust. Sellel ajal makstakse isale puhkusetasu tema keskmise palga alusel. Siiski ei ole isal õigust saada puhkusetasu rohkem kui kolmekordne Eesti keskmine brutokuupalk.

puudutab see tüübikinnitusega mõõtevahendite pähe müüdü tüübikinnitust mitteomavaid või tüübikinnitusele mittevastavaid mõõtevahendeid," on amet selgitanud.

Kirjeldatud mõõtevahendeid, mida on taadeldud enne 2008. aastat, võib kasutada edasi, kuni nende taatlus kehtib. Järgnevale kordustaatlusele neid aga enam ei võeta või mõõtevahend ei läbi taatlust. Seda mõõtevahendit ei ole tulevikus võimalik kasutada näiteks kaubandustegevuses või mujal, kus kehtib taatluskohustus.

Juhul kui seni on kasutusel olnud taadeldud mõõtevahend, kuid see ei oma tüübikinnitust või ei vasta täielikult sellele ümberehituse tõttu, tuleb kasutusele võtta uus mõõtevahend.

Lisainfo saamiseks tuleks pöörduda eelkõige mõõtevahendi müünud firma poole või konkreetset liiki mõõtevahendit taatlevasse taatluslaborisse.

#### PUHKUSESEADUS ON TÄIENENUD ISAPUHKUSEGA NING TÄIENDAVAT LAPSEPUHKUST ARVESTATAKSE TÖÖPÄEVADES

Isal on õigus saada ema rasedus- ja sünnituspuhkuse ajal või kahe kuu jooksul pärast lapse sündi 10 tööpäeva isapuhkust. Sellel ajal makstakse isale puhkusetasu tema keskmise palga alusel.


Muudatuse kohaselt on puhkuseseaduse § 30 lõigetes 2-6 reguleeritud emale või isale antav täiendav lapsepuhkus eraldi. Seni sama paragrahvi lõikes 1 isale ette nähtud täiendav lapsepuhkus on nimetatud ümber isapuhkuseks ning see

on reguleeritud eraldi paragrahvis kui üks vanemapuhkuse eraldi liikidest. Erinev on ka puhkuste tasustamine.

Isadele puhkusetasuna maksitava keskmise palga arvutab ja maksab välja tööandja vastavalt keskmise palga arvutamise korrale. Isapuhkuse aja eest säilitatakse isale tema keskmine palk. Siiski ei ole isal õigust saada puhkusetasu rohkem kui kolmekordne Eesti keskmine brutokuupalk puhkuse kasutamise kuu eelmisele kvartalile eelnenud kvartalis Statistikaameti avaldatud andmete alusel.

„Kuna Statistikaamet avaldab kvartali keskmise palga alles kvartalile järgneva teise kuu lõpuks, tuleb puhkusetasu ülempiiri määramisel võtta aluseks Statistikaameti üle-eelmise kvartali andmed. Nii ei teki olukorda, kus on vajadus isale puhkusetasu määrata, kuid Statistikaamet ei ole kvartali keskmise palga andmeid veel jõudnud avaldada,“ seisab muudatust sisaldanud eelnõu seletuskirjas.

Puhkusetasu hüvitatakse tööandjale riigieelarve vahenditest ja Penisoniameti kaudu. See toimub sarnaselt täiendava lapsepuhkuse tasu hüvitamise korraga.

Nii nagu isapuhkust antakse tööpäevades, on muutunud ka täiendava lapsepuhkuse andmine tööpäevapõhiseks. Maksimaalne puhkusepäevade arv ei ole seega muutunud. Muutumatuks on jäänud ka täiendava lapsepuhkuse kasutamise eest maksitava puhkusetasu suurus, mis on 66 krooni päevas. 



#### Seminar

## „Muudatused tarbijakaitse seaduses: ebaausad kauplemisvõtted“

29. jaanuaril Tartus Atlantise konverentsikeskuses (Narva mnt 2)  
1. veebruaril Tallinnas Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17)

Ebaausate kauplemisvõtete temaatika on aktuaalne seoses tarbijakaitse seaduse oluliste muudatuste jõustumisega 2007. aasta detsembris. Seminarile on eelkõige oodatud turundusinimesed, kelle tegevus on seotud kauba või teenuse reklaamimisega, müügi või tarnimisega. Selgitusi jagavad ja küsimustele vastavad tippspetsialistid: Tarbijakaitseameti peadirektor **Helle Aruniit** ja turujärelevalve osakonna juhataja **Anne Reinkort**.

Käsitlemisele tulevad järgmised teemad:

- Euroopa Parlamendi ja Nõukogu ebaausate kaubandustavade direktiiv 2005/29/EÜ
- Mõistete „kaup“ ja „teenus“ tõlgendus on muutunud
- Tarbijakaitse seaduse laienemine kinnisvara müügile
- Nõuded hinnakirjadele
- Sõna „garantii“ kasutamisest
- Millised kauplemisvõtted on seaduse mõttes ebaausad?
- Hea kaubandustava ja ametialane hoolikus
- Riist- ja tarkvara varustamine eestikeelsete juhenditega
- Mis on ostukutse?
- Kuidas määratleda eksitavaid kauplemisvõtteid?
- Eksitav, varjatud ja ahvatlev reklaam
- Mida loetakse agressiivseks kauplemisvõtteks?
- Ostja piiramatu mõjutamine
- Lastele suunatud reklaam
- Näiteid ebaausatest kauplemisvõtetest
- Vastutus seaduse rikkumise eest

Osalustasu on Kaubanduskoja liikmetele 500 krooni ja mitteliikmetele 1000 krooni, lisandub käibemaks. Hinnas sisalduvad jaotmaterjalid, lõuna ja kohvipaus.

Info ja registreerimine:

**TOOMAS HANSSON**

Tel 744 2196 • E-post [toomas@koda.ee](mailto:toomas@koda.ee)

KERLI TENNOSAAR

Toimetaja

**RAUL REBANE:**  
**„Ettevõtja, kes  
 oma põhitegevuse  
 kõrval ka koha-  
 likku elu edendab,  
 on edukam!“**

## LÜHIDALT

Raul Rebase soovitus on kõigile ettevõtjatele järgmine: „Võtke aega ja ehitage üles oma sotsiaalsed sidemed, käige kohaliku eluga kaasas! See teeb elu elamisväärsmaks ja huvitavamaks! Pealegi on see tulevikus suur konkurentsieelis. Leidke üles ühised väärtused ja pange need tööle!“ Tema sõnul on raha *imago* ja brändi loomiseks, mitte vastupidi, sest maine ja bränd on ainsad lõplikud väärtused.

•••

Väga uuenduslikuks peab Eestit vaid 3%, pigem innovatiivseks 52% ning vähe innovatiivseks 39% vastanuist. Uuenduseindeksi poolest on Eesti ka tegelikult lausa mahajääjate seas.

Innovatiivsuse kasvu mõjutavad vastanute arvates kõige enam ettevõtjate ja ühiskonna uuendusmeelsus ning inimeste haritus.

# KUIDAS EESTI KOHALIKUD ARVAMUSLIIDRID INNOVATSIOONI SUHTUVAAD?

2007. aasta jooksul käidi Raul Rebase kommunikatiivse innovatsiooni koolitusega „Märka võimalusi!“ läbi kogu Eesti. Raul Rebase hinnang kogetule oli järgmine: „Ma tulen sellelt turneelt tagasi märksa optimistlikumana, kui ma sinna läksin.“ Tema hinnangul suudavad inimesed maakondades mõelda vägagi viljakalt ja on leidlikud.

## ÜLEVAARDE KÜSITLUSTULEMUSTEST

Koolitusel osalenute seas tehti ka küsitlus, et teada saada, mida Eesti eri paigus innovatsioonist ja seda mõjutavatest teguritest arvatakse. Raul Rebase määratluses on innovatsioon kõik see, mida ettevõtja otsustab teha teistmoodi kui tavapäraselt tehakse. Küsitlustulemustest on ülevaate teinud sotsioloog Juhan Kivirähk.

Kokku vastas küsimustikule 419 inimest, keskmiselt 25 igas maakonnas. Neist naisi oli 59% ja mehi 41%. Kõige rohkem olid esindatud eraettevõtted (48%), vähem riigi- või munitsipaal-

asutused (20%), kolmas sektor (14%), riigiettevõtted (12%) ja riigieelarveline või avalik-õiguslik sektor (6%). Enamik osalejast olid omanikud/tippjuhid või tippspetsialistid/keskastmejuhid. Eri kohtades oli osalejate koosseis üsna erinev.

### MIDA ARVATI INNOVATIIVSUSEST?

Enam kui pooled küsitletuist peavad Eestit innovatiivseks maaks. Siiski ei ole hinnang nii optimistlik, nagu meedias armastatakse kujutada. Väga uuenduslikuks peab Eestit vaid 3%, pigem innovatiivseks 52% ning vähe innovatiivseks 39% vastanuist. Uuenduseindeksi

poolest on Eesti ka tegelikult lausa mahajääjate seas.

Innovatsiooni all peetakse silmas eelkõige muutusi mõtteviisis ja suhtumises – sellisel seisukohal oli 67% küsitletuist. 31% leiab, et innovatsioon seisneb pigem teatud asjade teistmoodi tegemises: tuleb töötada välja uusi tooteid, rakendada uusi tehnoloogiaid ja juhtimis-meetodeid. Pisut üle keskmise on nn tehnoloogilise lähene-mise esindajaid spetsialistide hulgas. Omanikud ja tippjuhid tähtsustavad rohkem uutset mõtteviisi.

Eesti jaoks õigeimaks suunaks peetakse keskendumist



EASI väljaantava tiitli Piirkonna Edendaja 2007 pälvis Viking Window AS. Ettevõtte juhi Ilmar Iva (pildil) sõnul pole aknatööstusele hädavajalikke tislereid Järvamaal varem koolitatud. Koostöös seni peamiselt ehituskoolitust pakkuva Paide kutsekeskooliga sai mullu tislери kutsetunnistuse seitse Viking Window´ noort töötajat.

üksikutele seni edukalt arenenud valdkondadele, et luua originaalseid lahendusi (76%). Mujal kasutusele võetud uuenduste ülevõtmist pidas õigeks 21% vastanuist.

Nii innovatsiooni soodustavate kui ka takistavate tegurite hulgas on esikohal subjektiivsed faktorid. Innovaatiivsuse kasvu mõjutavad vastanute arvates kõige enam ettevõtjate ja ühiskonna uuen-dusmeelsus ning inimeste haritus. Ka innovatsiooni takistavate teguritena ei nähta mitte materiaalsete ressurside vähesust või seaduste piiratust, vaid konservatiivset mõtteviisi ja seda, et uuenduslikkuse olulisust ei mõisteta ning puuduvad vajalikud teadmised ja oskused. Esile toodi ka sobiva tööjõu vähesust.

#### KOHALIKKU ELU EDENDAVAD ETTEVÕTTED ON EDUKAMAD!


Kui osalejail paluti iseloomustada ettevõtte/asutuse kokkupuuteid innovatsiooniga, siis nimetati kõige rohkem (80%) kohaliku elu toetamist. Raul Rebane on rõhutanud, et ettevõtja, kes oma põhitegevuse kõrval ka kohalikku elu edendab, on edukam kui teised. Põhjus on selles, et sotsiaalsed suhted ja ettevõtja maine annavad pikas perspektiivis ülimalt tähtsa konkurentsieelise. Ouline on seegi, et maakondades tuntakse üksteist, sidemed on tugevamad ja väärtushinnangud on rohkem paigas kui ehk Tallinnas. Raul Rebane on öelnud: „Me ei tohi lubada, et praegused suured regionaalsed erinevused kaua kestavad, sest ühte suunda kaldu riik kaua ei püsi!“

#### MIDA KONKURENTSIS PÜSIMISEKS TEHAKSE?

2/3 vastanuist olid oma organisatsioonis struktuuri muutnud, tootearendusega tegelenud, uusi juhtimismetodeid rakendanud. Üle poole küsitlenuist panustavad teadus- ja arendustegevusse, tellivad turu-uuringuid ja rakendavad uusi turundusvõtteid. Mainekujundusega tegeletakse vähem või rohkem 80% vastanute organisatsioonides.

Kõige vähem märgiti innovatsiooniga kokkupuute kohta töötajate innovatsioonikoolitusi. Kui aga arvestada seda, et uuendusi soodustavatest teguritest peeti olulisimaks uuendusmeelsust ja haritust, siis on see kahtlemata tõsine puudujääk, et koolitusele on seni vähe rõhku pandud. On huvitav, et aktiivsemalt osalevad koolitustel kolmanda ja avaliku sektori esindajad, vähem ettevõtete töötajad.

#### ASJAKOHAST INFOT NAPIB

Hinnang sellele, kuidas kajastab teadus- ja arendustegevuse ning innovatsiooniga seotud probleeme Eesti meedia, oli hävitav. Piisavaks nimetas asjakohast meedia-kajastust vaid 16% küsitlenuist. Ka Raul Rebase sõnul on adekvaatset teavet innovatsiooni kohta üsna vähe ja arvamused liidrid tunnevad neile olulisest infost väga puudust. Sellele vaatamata on ajakirjandus innovatsiooni kohta teabe saamisel 40%-ga kolme tähtsaima kanali seas Interneti (45%) ja koolituste (44%) järel. 

## VEEBIS REGISTREERUMISE TEENUS MUUDAB PATSIENDI ELU LIHTSAMAKS

### PIRET POTISEPP

Innovatsioonikeskuse InnoEurope tegevjuht

Seekord vastab küsimustele Medicumi tervisekeskuse nõukogu esimees **Kalev Karu**. Ta räägib, kuidas Medicum on arendanud välja veebiteenusu, mis teeb klientide visiidile registreerumise võimalikult lihtsaks.

#### Mida kujutab endast Medicumi tervisekeskuse välja arendatud veebiteenus?

Medicum on välja töötanud lahenduse, et pakkuda patsiendile tehniliselt võimalikult lihtne ligipääsute arstiabile ja personaalsetele meditsiinilistele andmetele. Selle veebiteenusuga konkureerisime ka Baltic Challenge 2007 Award'il.

Teenus on osa Medicumi Infosüsteemi (MIS) digitaalsest registratuurist. Kõik tervisekeskuse registreerimiskanalid (Internet, telefon, registratuur, u 100 arstikabinetti) kasutavad vastuvõttude registreerimisel sama andmebaasi ja see tagab andmete õigsuse reaajas. Veebiliides on neist ainus, mis asub väljaspool tulemüüre ja sünk-

roniseerib end MISi registratuuri baasiga. Digitaalsel registratuuril endal (MISi osana) on lisaks lihtregistreerimisele ka hulk detailsemad võimalusi, mida oskavad kasutada registraatorid.

Peale selle on veel tööriistad vastuvõttude ja tööaja kasutuse planeerimiseks ning järelevalveks. Digitaalne registratuur omakorda on üks osa kogu MISist. Medicumi meditsiiniline tegevus on täisdigitaalne, st paberil haiguslugusid pole. Ka asutusesisesed saatekirjad

**Medicumi meditsiiniline tegevus on täisdigitaalne, st paberil haiguslugusid pole. Ka asutusesisesed saatekirjad on digitaalsed. Laboratooriumist ja radioloogiasakonnast saabuavad uuringutulemused seotakse patsiendi haiguslooga automaatselt.**

on digitaalsed. Laboratooriumist ja radiologiasakonnast saabuavad uuringutulemused seotakse patsiendi haiguslooga automaatselt. Paberväljatrükke kasutatakse vaid retseptide ja teistesse asutustesse minevate saatekirjade puhul.

## LÜHIDALT

Medicum on välja töötanud lahenduse, et pakkuda patsientidele tehniliselt võimalikult lihtne ligipääsutee arstiabile ja personaalsetele meditsiinilistele andmetele.

Kõik tervisekeskuse registreerimiskanalid (Internet, telefon, registratuur, u 100 arstikabinetti) kasutavad vastuvõtudele registreerimisel sama andmebaasi ja see tagab andmete õigsuse reaajas.

Medicumi meditsiiniline tegevus on täisdigitaalne, st paberil haiguslugusid pole. Ka asutusesisesed saatkirjad on digitaalsed. Laboratooriumist ja radioloogiasakonnast saavad uuringutulemused seotakse patsiendi haiguslooga automaatselt.

•••

Medicum konkureeris selle veebiteenusega Baltic Challenge 2007 Award'il.

### Miks te veebiteenuse lõite? Milline oli selle arendusprotsess?

2001. aastal defineerisime olulisima probleemina selle, et arstiabile on juurdepääs vilets. Registratuuris olid pidevad pikad järjekorrad (hommikuti ukse taga elav järjekord alates kella 5,30st) ning patsiendid olid äärmiselt rahulolematud. Ka registraatorid olid oma tegevuse koordineerimisega hädas. Meil oli 13 registratuuriluuki, 2 komplekti paberžurnaale, mis käisid käest kätte (aastas u 400 000 vastuvõttu, st iga päev on vaja patsiendid kirja panna ligikaudu 2000 vastuvõttu).

Administratsioonil polnud vahendeid, et vastuvõttude planeerimisse sekkuda. Arstid kirjutasi ise kuu jagu ette paberitükikesi, nn numbreid vastuvõttude kellaaegade ja kuupäevadega. Need tõmmati kummirõngaga kokku ja viidi registratuuri suurde pappkasti. Hindasime meedikute tööaja kasutamise äärmiselt ebaefektiivseks, mis omakorda viis alla asutuse majandustulemused.

Vähenesid võimalused meedikutele väärilist tasu maksta – surnud ring!

2002. a algul määratlesime mõned strateegilised eesmärgid. Süsteemianalüütikud kaardistasid samal ajal registratuuri tegevused ja algas programmeerimine. Digiregistratuur koos veebiregistreerimise võimalusega käivituse 2002. a keskel.

### Millised olid eesmärgid ja kas need on nüüd saavutatud?

Küsitlused näitavad, et patsiendid on registreerimisega rahul. Umbes 20% vastuvõttudele registreeritakse veebi kaudu. Umbes 20% vastuvõttudele registreeritakse vastuvõtu käigus patsiendi juuresolekul sisevõrgus. Registratuuriluukide arv vähenes aastail 2002–2004 13-lt 6-le, vastuvõttude arv jäi samaks. Keskmine ooteaeg luugi taga on alla 2 minuti. Kuna ettevõtte on püsivalt kasumlik, siis ei oska registratuuri osa kvantitatiivselt välja tuua, aga kindlasti on sel päris suur roll.

### Kes saavad veebiteenust kasutada?

Arsti vastuvõtule saab registreerida inimene ükskõik millisest piirkonnast. Siin käib inimesi üle kogu Eesti. Meie sadamas asuvasse tervisekeskusesse registreeritakse ka Soomest ja Rootsist. Kunagi tegi üks väliseestlane seda Londonist ning patsiente on tulnud ka Venemaalt. Eesti patsientide ravikulud katab meie Haigekassa, mujalt tulnud maksavaldise või siis vormistame üle ELi ravikindlustuskaardi.

Olen veendunud, et tehniline IT-lahendus on siinkohal kõige lihtsam (see ei tähenda et lihtne!) asi, kui organisatsioon soovib oma kliente väarikalt teenida. Tähtis on panna oma asutus nii tööle, et klientidele pikaajaliselt ette lubatud teenused ka korrekt-selt toimiks. ☑

Innovatsiooniveerg on valminud koostöös innovatsioonikeskusega InnoEurope. Loe kogu intervjuud veebist: [www.innoeurope.eu](http://www.innoeurope.eu).

Küsitlused näitavad, et patsiendid on registreerimisega rahul. Umbes 20% vastuvõttudele registreeritakse veebi kaudu. Umbes 20% vastuvõttudele registreeritakse vastuvõtu käigus patsiendi juuresolekul sisevõrgus.





**KERLI TENNOSAAR**  
Toimetaja

## KÜSIME LIIKME ARVAMUST

# Millised on teie ettevõtte/tegevus- sektori ootused järgmiseks aastaks?

**L**ogistikaettevõtte Sensei OÜ juhataja  
**ILLIMAR PAUL:**

Peamisteks Eesti logistikat mõjutavaiks faktoreiks jäävad sarnaselt lõppenud aastaga transiidimahtude järsk langus ning kinnisvara arendamise kasvutempo raugemine, mis ka-handab mahukate kestvuskau-pade (kodumasinad, mööbel) ja ehitusmaterjalide nõudlust.

Nõudluse prognoosimine muutub keerulisemaks ja sel-lest tulenevalt kasvab surve lao-varude tasemetel alandamisele ning ringluskiiruse kasvata-misele.

Venemaa-suunaliste vedude ja transiidi areng on otseses seoses Eesti-Vene poliitikaga, mis praeguse suuna jätkudes ei tööta erilist paranemist. Mure-likuks teeb Vene kapitali välja-tõmbumine Eestist ja transiidi-terminalide müük kaubandus-kontsernidele, kes hakkavad neid madala ringluskiirusega ladudena kasutama. Samuti paneb muretsema Vene auto-vedajate olematu huvi Eesti

teelubade vastu. Koos Oktoobri-raudtee jätkuva „remondiga“ jääb Eesti kaudu Venemaale vedude teostamine komplitseerituks ja kulukaks.

Transiidimahtude järsk langus on seadnud uude olukorda kogu riikliku logistika, mida tuleb uute tingimustega kohanda-ma hakata. Võtmeküsimus-teks on siinkohal raudteetariifide süsteem, reisijateveo ra-hastamine ning liinilaevade sisenemissagedus Eesti sada-maisse.

Jätkuvad konteineriseeru-mine, lähimerevedude ning in-termodaalse transpordi kon-kurentsivõime kasv autove-dudega võrreldes.

Seoses kütuse kallinemise ja aktsiiside tõusuga on parata-matu ka transporditeenuste hinnatõus, millest ei võida kahjuks ei vedajad ega kliendid.

**OÜ Luisa Tõlkebüroo juhatuse liige  
BERBEL PRUUNSILD:**

Tõlkealal pole hangumise märke otseselt täheldada. Üks,

mis võib tõlketellimuste hul-gale mõjuda, on meie klientide tegevuse areng või arengu aeg-lustumine/peatumine majan-duse üldise stabiliseerumise perioodil. Kui vahendeid napib, siis ei saa ka ettevõtted tõlketel-limusi kasvavas mahus pla-neerida. Seda tendentsi võib mõningal määral ette näha Eesti klientide puhul.

Samas on palju selliseid materjale, mida ettevõtted/asu-tused peavad tõlkima (nt kasu-tusjuhendid, juriidilised ma-terjalid, EL tekstid) ning mis mõjutavad ka otseselt meie kliendi enda käekäiku.

Tõlkimist vajava materjali hulk pigem kasvab. Seda võib öelda ka riigihangete suure-

**Tõlkimist vajava materjali hulk pigem kasvab.**

nenud mahu põhjal. Soovime oma klientidele edu oma tege-mistes ning loodame, et tellijate majanduslik olukord on ka ala-nud aastal hea ning arenguten-dentsid positiivsed.

**Haapsalu Uksetehase ASi juhataja  
RGO SOOMRE:**

Majanduskasvu kiire langus ning sellest tulenev surve hin-dadele on kõigi meiega samas majandusruumis tegutsejate, seega ka meie mure. Oleme seotud ehitussektoriga, kus on määrav tööjõu kvaliteet ning selle hind.

**Tänane majandusolukord peaks olema igati soodus kaalutletud ja mõistlike otsuste tegemiseks.**

Seetõttu olemegi investee-rinud seadmetesse, mille abil saame toota järjest keeruka-maid, kuid ehitusobjektidel kii-remini ning lihtsamalt paigal-datavaid uksi. Meie ootused on seotud sellega, et kliendid (era-tarbija ja ehitusettevõtjad) os-kaksid hinnata meie püüdlusi toodete paremaks ning nüüdis-aegsemaks muutmisel, teadvus-taksid enda jaoks nende toodete eeliseid ning kasutaksid neid jär-jest rohkem. Tänane majan-dusolukord peaks olema igati soodus selliste kaalutletud ja mõistlike otsuste tegemiseks. **K**



MERIKE KOMPUS

Teenuste direktor

## Stockholmi rahvusvaheline messikeskus – HINNATUD KOHTUMISPAIK

Events Industry Alliance'i (EIA) juhataja Trevor Foley hinnangul on tulevikus peamine turunduskanal Internet, mis on kombineeritud üritustega. „Tänapäeval muutub üksik-tarbija tähelepanu saavutamine üha raskemaks, seetõttu on digitaalsed meedia-kanalid turunduse tulevik,“ on ta öelnud. Personaalsed kohtumised on siiski vajalikud, see ei muutu ka tulevikus.

### LÜHIDALT

**TREVOR FOLEY:** „Klientidega näost näkku kohtudes on võimalik teha turu-uuringuid, saada tagasisidet ja tutvustada uusi tooteid. Ei ole midagi efektiivsemat kui personaalne kohtumine.“

•••

6.–10. veebruar:  
Stockholmi mööblimess

1.–9. märts:  
Stockholmi rahvusvaheline  
paadimess Allt för Sjön

1.–4. aprill: Põhjamaade  
ehitusmess Nordbygg

23.–26. aprill: GastroNord,  
Nordic Bakery ja Vinordic

27.–29. mai:  
SPCI – üleilmne paberimassi  
ja paberi nädal

•••

Lisainfo:  
Merike Kompus  
Tel 646 0244  
E-post merike@koda.ee  
www.stockholmsmassan.se  
www.koda.ee

**S**uurbritannias, kus asub ka EIA peakontor, osaleb üritustel üha rohkem firmasid. „Nad on jõudnud järeldusele, et klientidega näost näkku kohtudes on võimalik teha turu-uuringuid, saada tagasisidet ja tutvustada uusi tooteid. Ei ole midagi efektiivsemat kui personaalne kohtumine,“ seletab Trevor Foley. Stockholmi rahvusvaheline messikeskus pakub 2008. aastal kohtumisteks hulgaliselt võimalusi. Allpool on ainult mõned näited.

#### STOCKHOLMI MÖÖBLIMESS

6.–10. VEEBRUARINI  
www.stockholmfurniturefair.com  
(Erialamess. Üldpublikupäev on  
10. veebruar)

Juba viiendat aastat toimuvale messile on kutsutud rahvusvaheliselt tunnustatud kujundaja, et luua messikeskuse fuajees inspireeriv miljöö. Seekord osutus valituks disainilegend Giulio Cappellini.

Stockholmi mööblimessi korraldaja Charlotte Wikingi

sõnul on vähesed inimesed mõjutanud mööblitööstust nii nagu Giulio Cappellini. „Oleme väga õnnelikud, et ta nõustus osalema. Lounge on väga isiklik ja inspireeriv ning tutvustab Giulio Cappellinit nii inimese kui ka kujundajana,“ on Wiking öelnud.

#### STOCKHOLMI RAHVUSVAHELINE

PAADIMESS ALLT FÖR SJÖN  
1.–9. MÄRTSINI  
www.alltforsjon.se  
(Üldmess)

Stockholmi rahvusvahelisel paadimessil tutvustatakse palju uut ja huvitavat veesõidukite maailmast. Saab tutvuda ka uusimate lisatarvikute ja riietustrendidega.

Sellel aastal on võimalik külastada ka veesportisõitlaste kohtumispaika Xtreme Corner.

Ka sel aastal toimub tuntuks saanud paadišõu. Seal saab näha ilusaid mahagonjahte ning rentida raadio teel juhitud kaatrit ja võistelda sõbraga purjetamisbasseinis.

#### PÕHJAMAADE EHITUSMESS NORDBYGG

1.–4. APRILLINI  
www.nordbygg.se  
(Erialamess)

Sellel aastal oodatakse messile ligikaudu 800 firmat, kes soovivad leida uusi koostööpartnereid ja kliente. Messiraames toimuvad seminarid, töötoad, arutelud ning teadmiste vahetus.

Nordbyggi messi eesmärk on olla ehitusvaldkonna edukate kohtumiste platvorm. Messil käsitletakse kõiki ehitusega seotud teemasid, alustades plaaneringist ja ehitisele esitatavatest nõuetest ning lõpetades tootmise ja administratiivküsimustega.

Oluline uudis on eraldi messipind, mis keskendub siseviimistlusmaterjalidele. Messikeskusest väljas saab seekord tutvuda ka suuremate ehitusmasinatega.

Koostöös ajakirjaga Arkitektur tutvustatakse uusi ehitusmaterjale. Samuti jätkub koostöö teiste partneritega nagu





Färgfabriken ja Byggmaterial-industrierna. Nimetatuist viimane korraldab seekord ehitusmaterjalide päeva.


**22.-25. APRILLINI**  
**GASTRONORD**  
[www.gastronord.com](http://www.gastronord.com)  
**NORDIC BAKERY**  
[www.nordicbakery.se](http://www.nordicbakery.se)  
**VINORDIC**  
[www.vinordic.com](http://www.vinordic.com)  
 (Erialamessid)

Esimest korda toimub samal ajal kolm erialamessi. Seetõttu saab Stockholmi messikeskusest sel aastal toidu-, maiustuste ja joogimaailma kohtumispai.

GastroNord tutvustab uusi seadmeid hotellidele ja restoranidele. Messi raames saab tutvuda ka uudistoodetega. Nordic Bakery' messil on võimalik proovida maiusi kogu maailmast. Vinordicu hallides pakutakse veini, kangemaid alkoholijooke, siidrit jpm jooke. 2008. aasta uudis on see, et 25. ja 26. aprillil on messi ukсед lahti ka üldpubliku jaoks.

**SPCI – ÜLEILMNE PABERIMASSI JA PABERI NÄDAL**  
**27.-29. MAINI**  
[www.spici2008.com](http://www.spici2008.com)  
 (Erialamess)

Metsatööstuse esindajad saavad kokku Stockholmi messikeskuses, et osaleda maailma suurimal paberimassi- ja paberitootjate erialamessil ning valdkonna tähtsaimal üritusel, üleilmsel paberimassi ja paberi nädalal SPCI 2008. Ürituse ajal tähistab Swedish Association of Pulp & Paper Engineers (SPCI) oma asutamise 100. aastapäeva.

Kolme päeva jooksul toimub ka rahvusvaheline konverents. Messipinda on sel aastal 13 000 m<sup>2</sup>. Viimasel üritusel osales kokku 944 eksponenti 31 riigist ning 14 190 külalast 63 riigist. Need numbrid tõestavad, et SPCI mess on tööstusharu suurim üritus maailmas. 

[www.stockholmsmassan.se](http://www.stockholmsmassan.se)  
[www.koda.ee](http://www.koda.ee)

## PAKUME KESKKONNATEHNOLOOGIA-ETTEVÕTTEILE VÕIMALUST PARTNEREID LEIDA JA KONTAKTE LUUA

**Tegutsete keskkonnatehnoloogia valdkonnas? Edastame Teie koostöösoovi 6 riigi ettevõtjatele ja kutsume kontaktkohtumisele Tallinnasse 2. aprillil!**

- Europrojekti Eccop.net eesmärk on edendada ettevõtete koostööd keskkonnatehnoloogia valdkonnas.
- Projekti eriline rõhk on taastuval energial laiemalt ja teistel keskkonnasõbralikel/energiasäästlikel tehnoloogiatel.
- Aitame tasuta leida partnereid kuni 7 Euroopa riigist (Tšehhi, Poola, Saksamaa, Austria, Sloveenia, Eesti ja Itaalia).
- Pakume asukohariigi partnerite oskusteavet.
- Korraldame Teile huvipakkuvate ettevõtjatega B2B (*business-to-business*) kohtumised ning külastame rahvusvahelist messi.

### KUST ALUSTADA?

- Täpsustame Teie huvi ning sisestame Teie profiili elektroonilisse andmebaasi [www.eccop.net](http://www.eccop.net) ja [www.cooperationmarket.net](http://www.cooperationmarket.net).
- Edastame Teie koostöösoovi otse huvipakkuva riigi partnerile ja korraldame Teile B2B kohtumised.
- Pakume oma abi koostöösidemete kinnistamiseks.

### JÄRGMISED ÜRITUSED:

- 4.-5. märts  
B2B kohtumised ehitusmessil „Sejem Dom” Sloveenias Ljubljanas;
- 2.-3. aprill  
B2B kohtumised messil „Eesti Ehitab 2008”;
- 17.-19. aprill  
B2B kohtumised messil „Solarexpo” Itaalias Veronas;
- 25.-27. aprill  
B2B kohtumised konverentsil „German Polish Environment and Economic Days” Görlitz/Löbau's Saksamaal.

Oleme alustanud registreerimist B2B kohtumistele ja ehitusmessile Ljubljanas Sloveenias 4. ja 5. märtsil!

**eccop.net**

Pilot project realized with the financial contribution of the European Commission



Lisainfo ja registreerimine:

**LEA AASAMAA**

E-post: [lea@koda.ee](mailto:lea@koda.ee) • Tel: 644 8079 • [www.koda.ee](http://www.koda.ee)

## PAVE MESSID AUSTRIAS JA TAANIS

PAVE messil pole stende ega bokse, ainult teie soovitud personaalsed kontaktkohtumised, mis võimaldavad keskenduda just teie ettevõttele kasulikele kohtumistele ning minimaalse aja jooksul saada võimalikult palju vajalikke kontakte ja kokkuleppeid. Iga osaleja edastab messi *online*-kataloogi oma koostööpakkumise – pakutavad või vajalikud kaubad või teenused, tehnoloogiad, materjalid, projektid jne. Kataloogist saate valida (kuni 20) sobivat pakkumist ning kohtuda nende firmadega messil. Kohtumised lepitakse kokku juba aegsasti ja saate oma personaalse kohtumiste graafiku enne messi algust.

Rahvusvaheline energiasäästlikkuse ja taastuva energia teemaline kontaktkohtumiste mess

### PAVE Wels 2008 4.–6. märtsini Austrias

Kutsume energiasäästlikkuse ja taastuva energiaga seotud Eesti ettevõtjaid ja organisatsioone 4.–6. märtsini Welsi linna Austrias, et osaleda koos kolleegidega 17 riigist rahvusvahelisel messil PAVE Wels 2008 ning selle raames toimuvatel kontaktkohtumistel. Saab osaleda ka samal ajal toimival Euroopa suurimal säästva energia konverentsil „World Sustainable Energy Days“. Messil PAVE Wels 2008 on esindatud juhtivad ettevõtted, kelle tegevusvaldkonnad on:

- puidubiomassi tootmine, töötlemine, graanulid, katlasüsteemid, kombineeritud soojus ja energia, puidu gaasiks muutmine jne;
- päikeseenergia – päikesepaneelid, kuuma vee mahutid, hüdraulika, soojuse töötlemine, päikeseenergia soojusseadmed, valgusenergia, jahutus, kuivatus;
- geotermalne energia – soojuspumbad, külmutusmasinad, jahutuse/soojuse edasimüük, horisontaal-/verikaalabsorbeerijad, elektri tootmine;
- hoonete energiasäästlikkus – soojendusseadmed, valgus, soe vesi, jahutus, elektrivarustus, isolatsioon, ventilatsioon, kontrollitehnoloogiad, o-energikuluga majapidamine.

Rahvusvaheline biomassi- ja biotehnoloogiateemaline kontaktkohtumiste mess

### PAVE Viborg 2008 21.–23. aprillini Taanis Viborgis

Kutsume biomassi ja biotehnoloogiaga seotud Eesti ettevõtjaid ja organisatsioone 21.–23. aprillini Viborgi linna, et osaleda koos kolleegidega 17 riigist rahvusvahelisel messil PAVE Viborg 2008 ning selle raames toimuvatel kontaktkohtumistel. Messil PAVE Viborg 2008 on esindatud juhtivad ettevõtted, kelle tegevusvaldkonnad on:

- biomassi tootmine puidust, taimedest ja õlgedest, sõnnikust, loomsetest jäätmetest, majapidamisjäätmetest;
- biomassi eeltootmise tehnoloogiad – mehhaaniline töötlus, füüsiline töötlus rõhu ja/või temperatuuri abil, keemiline töötlus, töötlus fermentide abil;
- ümbertöötlus bioetanooli, biodiisli, biogaasi ja vesiniku tootmiseks;
- biomassijäätmete järeltöötamise tehnoloogiad – põletamine, töötlus tuha abil, emissioonikontroll, toiteainete ümbertöötlemine ja utiliseerimine, töötlematud jäätmed, süsiniku ümbertöötlemine.

PAVE messide ametliku partnerina Eestis on Eesti Kaubandus-Tööstuskoda valmis abistama osalejaid nii ettevõtte profiili vormistamisel *online*-kataloogis, soovitud kontaktkohtumiste valikul kui ka nende korraldamisel. Messil osalemise täispakett on koostamisel. NB! Paketi hinnale lisandub osalustasu, mis sõltub ettevõtte suurusest.

Rahvusvahelised  
kontaktkohtumised

## TELEKOMMU- NIKATSIOONI- JA IT-VALDKONNAS

5.–7. veebruarini Viinis

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda korraldab projekti „Eu Matching in Border Regions“ raames 5.–7. veebruarini 2008 visiidi kontaktkohtumistele Viini, kus toimub mess IT'n'T. Kontaktkohtumistel osalevad ettevõtted Austriast, Belgiast, Tšehhist, Taanist, Prantsusmaalt, Saksamaalt, Kreekast, Iirimaa, Itaaliast, Lätist, Leedust, Poolast, Portugalist, Slovakkias, Sloveeniast, Hispaaniast ja Inglismaalt.

Visiidi raames pakutakse:

- kontaktkohtumisi ettevalmistatud päevakorra alusel;
- ettevõtte profiili avaldamist projekti veebilehel ning kataloogis;
- messikülalastust;
- osalist toitlustamist;
- huvitatuile reisipaketi (lennupiletite ning majutuse) kokkupanekut.



Projekti on rahastanud Euroopa Komisjon. Euroopa Komisjon ei vastuta reklaamis sisalduva info ja selle kasutamise eest.

Info ja registreerumine:

LIINA LAINEN

Tel: 646 0255 • E-post: liina@koda.ee

www.itnt.at

Info ja registreerumine:

LIINA PELLO • Tel: 646 0244 • E-post: liina.pello@koda.ee

Pave  
trademeeting.com

## Kontaktkohtumised turismimessil ITB

5. ja 6. märtsil Berliinis

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda korraldab projekti „Eu Matching in Border Regions” raames 5. ja 6. märtsil 2008 visiidi kontaktkohtumistele Berliini, messile ITB ([www.itb.de](http://www.itb.de)). Kontaktkohtumistel osalevad ettevõtted Austriast, Belgiast, Tšehhist, Taanist, Prantsusmaalt, Saksamaalt, Kreekast, Iirimaa, Itaaliast, Lätist, Leedust, Poolast, Portugalist, Slovakiast, Sloveeniast, Hispaaniast ja Inglismaalt.

### Visiidi raames pakutakse:

- kontaktkohtumisi ettevalmistatud päevakorra alusel;
- ettevõtte profiili avaldamist projekti veebilehel ning kataloogis;
- messikülastust;
- osalist toitlustamist;
- huvitatuile reisipaketi (lennupiletite ning majutuse) kokkupanekut.

### ITB messitemaatika on:

- Kultuuriturism
- Kinnisvara puhkepiirkonnas
- Trendid ja üritused
- Noorteturism
- Ökoturism
- Seiklusturism
- Loodusturism
- Kruiisid
- Koolitused ja värbamine turismisektoris
- Raamatud, kirjastused: reisijuhid, turismikaardid, maakaardid, kartograafia
- Varustamine; alltöövõtt turismitööstuses
- Reisivõimalused liikumispuuetega inimestele

*Projekti on rahastanud Euroopa Komisjon.  
Euroopa Komisjon ei vastuta reklaamis sisalduva info ja selle kasutamise eest.*



## Rahvusvahelised kontaktkohtumised 24. ja 25. jaanuaril 2008 toiduainetööstus-, põllumajandus- ja aiandusettevõtetega messil

# „Grüne Woche”

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda korraldab projekti „Global Cluster” ([www.global-cluster.eu](http://www.global-cluster.eu)) raames 24. ja 25. jaanuaril visiidi kontaktkohtumistele Berliini. Huvitatuil avaneb võimalus kohtuda Saksamaa, Prantsusmaa, Belgia, Itaalia, Suurbritannia, Soome, Hispaania, Poola, Tšehhi, Slovakkia, Sloveenia ja Ungari ettevõtjatega ning külastada messi „Grüne Woche” ([www.gruenewoche.de](http://www.gruenewoche.de)).

### Visiidi raames pakutakse:

- kontaktkohtumisi ettevalmistatud päevakorra alusel;
- ettevõtte profiili avaldamist projekti veebilehel ning kataloogis;
- messikülastust;
- osalist toitlustamist (kohtumiste ajal kohv, tee jne, kaks lõunat ja üks õhtusöök);
- transporti hotelli ja messikeskuse vahel;
- vajadusel tõlgiteenuseid;
- huvitatuile reisipaketi (lennupiletite ning majutuse) kokkupanekut.

*Projekti on rahastanud Euroopa Komisjon.  
Euroopa Komisjon ei vastuta reklaamis sisalduva info ja selle kasutamise eest.*



Info ja registreerumine:

LIINA LAINEN

Tel: 646 0255 • E-post: [liina@koda.ee](mailto:liina@koda.ee)

Info ja registreerumine:

LIINA LAINEN

Tel: 646 0255 • E-post: [liina@koda.ee](mailto:liina@koda.ee)

## Ümarlaud SHANGHAI TURU VÕIMALUSTEST 21. jaanuaril Kaubanduskojas

21. jaanuaril kell 16.00–17.30 külastab Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Toom-Kooli 17) Rootsi Ekspordinõukogu esindaja Shanghais Charlotte Rylme. Sellega seoses korraldame Shanghai turu võimalusi tutvustava ümarlaua, millele kutsume kõiki osalema. Osalejatel on võimalus esitada küsimusi ja saada konsultatsiooni. Ümarlual osalemine on tasuta, kuid palume eelnevalt registreeruda.

Ümarlual käsitletakse järgmisi teemasid: Kuidas siseneda Shanghai turule? Mida peab silmas pidama Shanghai turul tegutsedes? Millised on Shanghai turu võimalused? Rootsi Ekspordinõukogu abi Shanghai turule sisenemisel ja seal tegutsemisel.

Lisainfo ja registreerimine:

**JULIA MALEU** • Tel: 646 0255 • E-post: [julia@koda.ee](mailto:julia@koda.ee)



Seminar

## „Mida pidada silmas äriühingute juhtimisel?“

30. jaanuaril Kaubanduskojas

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda korraldab kolmapäeval, 30. jaanuaril kell 10–16 Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17) äriühingute nõukogude ja juhatuste liikmetele, ettevõtete juhtidele ja finantstöötajatele seminari „Mida pidada silmas äriühingute juhtimisel?“.

Lektor on advokaadibüroo Concordia jurist ja Tartu Ülikooli tsiviilõiguse lektor Andres Vutt.

Osavõtutasu on Koja liikmetele 900 krooni (km-ga 1062 krooni), mitteliikmetele 1800 krooni (km-ga 2124 krooni). Hinnas sisalduvad teabematerjalid, lõuna ja kohvipaus.

Info ja registreerimine:

**KATI KRASS**

Tel: 443 0989 • E-post: [kati@koda.ee](mailto:kati@koda.ee)

29. jaanuaril Tartu Ülikooli Pärnu kolledžis seminar

## „2007. MAJANDUSAASTA ARUANDE KOOSTAMINE“

Kaubanduskoja Pärnu esindus korraldab 29. jaanuaril kell 9.30–17.00 Tartu Ülikooli Pärnu kolledžis (Ringi 35) raamatupidajatele seminari 2007. majandusaasta aruande koostamisest. Lektor on Enn Isand.

Praktiliste lühinäidete ja äriühingu aastaaruande näidise varal käsitletakse 2007. majandusaasta aruande koostamisega seonduvat:

- kuidas koostada korrektset majandusaasta aruannet, mis on lugejasõbralik, sisaldab asjakohast teavet ning jätab positiivse mulje;
- olulistest arvestusvaldkondades rakendatavad põhimõtted;
- aruandeaasta rahakäibe kajastamine rahavoogude aruandes ja aastaaruande struktuurikomponentide seosed;
- mida tuleb järgida ja saab teha paremini aastaaruande koostamisel, et vältida möödalaskmised;

- aastaaruandes sisalduva info detailiseeritus ja vastavus raamatupidamisreeglitele, mis tagavad ammendava ülevaate firma finantsseisundist ja tegevusest.

Jaotmaterjali hulgas on:

- finantsarvestusolukordade lahendamise näited koos lausendite ja arvestuskäikudega;
- näidisaastaaruanne (49 lk + 32 lisa);
- 20 lühiülesannet enda testimiseks.

Osavõtutasu Kaubanduskoja liikmetele on 800 krooni, mitteliikmetele 1400 krooni (lisandub käibemaks). Hinnas sisalduvad teabematerjalid, lõuna ja kohvipausid.

Info ja registreerimine: **KATI KRASS** • Tel: 443 0989 • E-post: [kati@koda.ee](mailto:kati@koda.ee)

## KOOSTÖÖPAKKUMISED



Interaktiivsete õppeprogrammide tootja Inglismaalt otsib esindajat. **Kood 11912**

Poola ettevõtte otsib koostööd betoonitoodete tootjatega. **Kood 11913**

Portugali tekstiilagentuur otsib puuvillatoppide tootjat. **Kood 11914**

Nugade edasimüüja USAst soovib laiendada Eesti turule ja otsib koostööpartnerit. **Kood 11915**

Andmebaaside arendaja Itaaliast otsib koostööpartnerit Eestis. **Kood 11916**

Eksklusiivsete lampide tootja Itaaliast otsib edasimüüjaid Eestis. **Kood 11917**

Tšehhi tõlkebüroo otsib koostööpartnereid. **Kood 11918**

Plast- ja muu pakendi tootja Portugalist otsib partnereid ja edasimüüjaid ning pakub ennast alltöövõtjaks. **Kood 11919**

Tuntud alkoholi jookide tootja Hispaaniast otsib edasimüüjaid ja müügiagente. **Kood 11920**

Kvaliteetse klassikalise mööbli tootja Itaaliast otsib edasimüüjaid. **Kood 11921**

Siidpakkepaberi edasimüüja Prantsusmaalt otsib müügiagente. **Kood 11922**

Säilitusaineteta küpsiste tootja Ungarist otsib edasi- ja hulgemüüjaid. **Kood 11923**

Tualett- ja majapidamispaberi tootja Rumeeniast otsib edasimüüjaid. **Kood 11924**

Siseuste tootja Bosniast otsib edasimüüjaid. **Kood 11925**

Kodukaupade tootja Hispaaniast otsib edasimüüjaid ja esindajaid. **Kood 11926**

## HANKETEATED



### Eesti

- Eelteade. Ettevõtluse Arendamise Sihtasutuse hange kampaaniate ja reklaami korraldaja leidmiseks aastateks 2008–2010 (sh ideede ja visuaalide väljatöötamine, kampaaniate edukuse analüüs, audiovisuaalsed multimeedialahendused). Hankemenetluse kavandatav alguskuupäev on 01.02.08. **Kood 1777**
- TÜ hoonete ventilatsiooni- ja kliimaseadmete hooldamise hange. Hankija soovib sõlmida ventilatsiooni- ja kliimaseadmete hooldamiseks kolmeaastase tähtajaga hankelepingu. Tähtaeg 17.01.08. **Kood 1778**
- Ostetakse pagaritooteid (leib, sai). Maht ligikaudu 600 tonni aastas. Eesmärk on sõlmida raamleping, kus osalejate maksimaalne arv on 3 ning lepingu maksimaalne kestus 3 aastat. Pakkumiste tähtaeg 28.01.08 (dokumentide väljastamine kuni 25.01.08). **Kood 1779**
- Liisitakse 21 universaalkerega sõiduautot. Pakkujal peavad olema teeninduspunktid või kehtivad lepingud autode tehnohoolduseks suuremates maakonnakeskustes (Tallinnas, Tartus, Pärnus ja Narvas või Narva asemel Jõhvis või Rakveres) ning pakkuja peab olema võimeline sõidukid tarnima hiljemalt 17.03.2008. Tähtaeg 26.02.08. **Kood 1780**
- Lasnamäe linnaosa haldusterritooriumil asuvate kõrvallänavate, tänavaliandite ning sisekivartaalsete teede aastaringse puhastuse hange. Sõidutee pinda on 326 286 m<sup>2</sup>, sissesõidutee pinda 12 3291 m<sup>2</sup>, sõidutee ja sissesõidutee kokku 449 577 m<sup>2</sup>. Tähtaeg 23.02.08. **Kood 1781**

### Soome

- Ostetakse mängusaalide jälgimisseadmeid (turvaseadmeid). Pakkumiste tähtaeg 04.02.08. **Kood 1782**
- Hange endise elektrijaama ruumide tänapäevaseks kontorihooneks muutmiseks (sh elektritööd, ventilatsiooni- ja kanalisatsioonitööd). Ehitustööde ulatus u 1000 m<sup>2</sup>. Pakkumiste tähtaeg 04.02.08. **Kood 1783**
- Eelteade. Metsateede ehitamiseks hangitakse plast- ja metalltorusid (rumpuputket). **Kood 1784**
- GSM-R and TETRA (380–400 MHz) järguritega seonduvate tehniliste teenuste ostu ja installimise hange (technical support services of GSM-R and TETRA (380-400 MHz) repeaters). Pakkumiste tähtaeg 25.01.08. **Kood 1785**
- Ostetakse õmblustarvikuid (niidid, nõelad) ja tekstiili, et mitmesuguseid tooteid käsitsi valmistada. Pakkumiste tähtaeg 18.01.08. **Kood 1786**
- Ostetakse madratseid. Pakkumiste tähtaeg 30.01.08. **Kood 1787**
- Ostetakse tööriideid. Tähtaeg 21.01.08. **Kood 1788**
- Puhastusainete, hügieenitarvete ja ühekordsete pabertarvete hange. Pakkumiste tähtaeg 28.02.08. **Kood 1789**
- Hangitakse kodumasinaid (sh nõudepesumasinaid, mikrolaineahjud, kohvimasinad, veekeetjad ja külmikud). Pakkumiste tähtaeg 25.01.08. **Kood 1790**
- Eelteade. Ostetakse siseviimistlusvahendeid (sh tapeedid, värvid, põrandakatted jms). **Kood 1791**
- Tellitakse uurimis- ja arendusteenuseid, mis puudutavad Namiibia ja Soome suhete analüüsi. (Originaalpealkiri: towards a New Partnership; Evaluation of Evolving New Partnerships between Finland and Namibia). Pakkumiste tähtaeg 14.02.08. Pakkumised esitada inglise keeles. **Kood 1792**

### NATO

- Kandahari lennuvälja lennuliikluse juhtimiskeskuse ehitamine ja sellega seonduvate tööde hange. Osalustootluste tähtaeg 20.01.08. **Kood 1774**
- Kütuse laohoone ja jaotusseadmete hange. Osalustootluste tähtaeg 20.01.08. **Kood 1775**
- Kiirendusraja uuendamise seotud ehitusteenuste hange. Tähtaeg 15.02.08. **Kood 1776**

## JUUBILARIO



Õnnitleme oma liikmeid,  
jaanuarikuu jüubilare!

### 90

**ESTIKO AS**  
liige alates 1925  
**NARVA LINNAVALITSUS**  
liige alates 1989

### 60

**K-MOST AS**  
liige alates 1997  
**MAGNUM VETERINAARIA AS**  
liige alates 2000

### 50

**EHITAJATE**  
**KOOLITUSKESKUS OÜ**  
liige alates 2001  
**RAASIKU ELEKTER AS**  
liige alates 1997

### 20

**FACIO AS**  
liige alates 1994  
**SYNEST OÜ**  
liige alates 1995  
**UNIVERSAL INDUSTRIES OÜ**  
liige alates 1988

### 15

**AKRA MAJA OÜ**  
liige alates 1997  
**ALEXELA TERMINAL AS**  
liige alates 2005  
**BIT AS**  
liige alates 1997  
**DHL ESTONIA AS**  
liige alates 2000  
**EBS JUHTIMISKOOLITUSE**  
**KESKUS OÜ**  
liige alates 1999  
**EESTI GAAS AS**  
liige alates 1995  
**ESMARI LAEVAD OÜ**  
liige alates 2004  
**EURODEK TRANSIIT OÜ**  
liige alates 1995  
**GUSTO AS**  
liige alates 1995  
**IITTALA AS**  
liige alates 1995  
**IM ARVUTID AS**  
liige alates 1996  
**IPM ELEKTROONIKA AS**  
liige alates 1997  
**K.G.KNUTSSON AS**  
liige alates 1996

### LIGNARIUS AS

liige alates 1996  
**LUKOIL EESTI AS**  
liige alates 1999  
**LÄHTE EHITUS AS**  
liige alates 1993  
**M&V KAUBAD AS**  
liige alates 1998  
**MENDALI OÜ**  
liige alates 2005  
**MEPICO OÜ**  
liige alates 2001  
**MR STUUDIO OÜ**  
liige alates 1998  
**NEW VISION AS**  
liige alates 1995  
**OPTIMER AS**  
liige alates 2005  
**PIU TEKSTIILI OÜ**  
liige alates 1997  
**PORTEX AS**  
liige alates 1994  
**REBRUK AS**  
liige alates 2003  
**SAVITON OÜ**  
liige alates 1994  
**SIMUNA IVAX OÜ**  
liige alates 2003  
**TAHEL OR OÜ**  
liige alates 2006  
**TEEMU-E OÜ**  
liige alates 1996

### 10

**AMSERV AUTO AS**  
liige alates 1998  
**ANOVELA KINNISVARA OÜ**  
liige alates 2001  
**ELTAM OÜ**  
liige alates 2006  
**FILMOTON OÜ**  
liige alates 2002

### I.S.AUDIITORTEENUSTE OÜ

liige alates 2005  
**KAARLI**  
**HAMBAPOLIKLIINIK OÜ**  
liige alates 2002  
**KAEFER ISOLAT-**  
**SIOONITEHNIKA OÜ**  
liige alates 1998  
**KAIFEROS OÜ**  
liige alates 2006  
**KRUZE DISAIN OÜ**  
liige alates 2003  
**KUSTUTAJA OÜ**  
liige alates 1999  
**M.C.C.&PARTNERID OÜ**  
liige alates 2006  
**MEGABITT OÜ**  
liige alates 2000  
**OTTENHOF OÜ**  
liige alates 1998  
**PINUS ABJA OÜ**  
liige alates 1999  
**RAHVUSOOPER ESTONIA**  
liige alates 1998  
**RONDUM TREND OÜ**  
liige alates 2004  
**SAMERITE OÜ**  
liige alates 2000  
**SEB ÜHISLIISINGU AS**  
liige alates 1998  
**SECURITEC OÜ**  
liige alates 2000  
**SOONE EHITUS**  
liige alates 2005  
**TK-TEAM AS**  
liige alates 2004  
**TORGEL GRUPP OÜ**  
liige alates 2004  
**VAGA TEHNIKA EESTI OÜ**  
liige alates 2000  
**ÜHENDATUD KAPITAL AS**  
liige alates 2001



## Estonian Export Directory

Jaanuaris 2008 ilmub juba 13. korda ekspordikataloog „Estonian Export Directory”. See on ettevõtjate töövahend, mis aitab Eesti firmadel oma kaupu ja teenuseid välisriikidele viia ja mujalt maailmast partnereid leida. Mahukas väljaanne võimaldab tutvustada Eestit mujal maailmas, sest peale ettevõtete kataloogi sisaldab EED 2008 ka üldinfot Eesti majanduse kohta, statistikat ning kasulikke materjali neile, kes soovivad Eestis ettevõtlust alustada. Kogu see teave on raamatus inglise, saksa ja prantsuse keeles. Väljaanne on saadaval ka CD-l.

Lisainfo väljaande kohta: Piret Salmistu • Tel: 646 0244 • E-post: [piret@koda.ee](mailto:piret@koda.ee)

# Ettevõtlike ülikoolide teenused – teaduspõhine koostöö

24. jaanuaril 2008

Tallinna Ülikooli uues õppehoones Uus-Sadama 5

Konverentsile on oodatud ettevõtete juhid ja arendusjuhid ning ülikoolide teadlased.

Konverentsil tutvustatakse ettevõtete ja ülikoolide koostöö erinevaid vorme, antakse viiteid rahastamisvõimalustele, esitatakse juhtumipõhiseid näiteid, tutvustatakse ülikoolide kompetentside rakendusvõimalusi, pakutakse võimalust saada ülevaade Eesti ja Euroopa innovatsioonijuhtimise tugiorganisatsioonidest.

Konverentsi korraldab Tallinna Ülikool (TLÜ) koostöös Eesti Kaubandus-Tööstuskoja (KTK), Tallinna Tehnikaülikooli (TTÜ) ja Tartu Ülikooliga (TÜ). Osalustasu 300 krooni (käibemaks lisandub).

Registreerimine Eesti Kaubandus-Tööstuskojas liis@koda.ee

Kontakt: Liis Liivoja 644 3859

Lisainformatsioon:  
[www.tlu.ee/koostookonverents](http://www.tlu.ee/koostookonverents)  
[www.koda.ee](http://www.koda.ee)

## Konverentsi kava:

- 8.30 Registreerimine ja hommikukohv
- Päevajuht **Siim Raie**
- 9.00–10.30 I sektsioon: Tehnoloogia- ja teadmussiire ülikoolist majandussektorisse**
- 9.00 Konverentsi avamine. **Siim Raie** /Eesti Kaubandus-Tööstuskoja peadirektor
- 9.15 Institutional engagement in knowledge transfer and innovation. Tehnoloogia- ja teadmussiirde Euroopa mudelist. Dr **Gilles Capart** /Tehnoloogia- ja teadmussiirde Euroopa võrgustiku ProTon Europe juhatuse liige. (sünkroontõlge)
- 10.00 Teadus- ja arendustegevus ning majanduse konkurentsivõime. Probleemid, areng ja suundumused. **Toomas Luman** /Eesti Kaubandus-Tööstuskoja juhatuse esimees, TTÜ kuratooriumi esimees
- 10.30 Kohvipaus
- 11.00–12.00 II sektsioon: Koostöövõimalused ja ettevõtete ootused**
- 11.00 Kolmnurga neli nurka (koostööst, rahast, võimalustest, ettevõttest ja võimust). **Mart Repnau** /Tallinna Ettevõtlusameti ettevõtlike arendamise osakonna juhataja
- 11.30 Toetusmeetmed ettevõtetele: innovatsiooniosakud ja mobiilsusprogramm. **Marika Popp** /Majandus- ja Kommunikatsiooniministeeriumi tehnoloogia ja innovatsioonitalituse ekspert
- 12.00–13.00 Lõuna
- 13.00–14.30 III sektsioon: Ülikoolide pakkumine ja valmisolek**
- 13.00 Mida on tänapäeva ülikoolil pakkuda ettevõtjale? **Alvar Kurrel** /TTÜ tehnoloogiairde spetsialist
- 13.30 Humanitaar- ja sotsiaalteaduste ülikooli panus majandussektorisse. **Tiina Tambaum** /TLÜ teadmussiirde keskuse juhataja
- 14.00 Ülikooli roll ettevõtlike arendajana. **Vahur Valdna** /TÜ teadus- ja arendusosakonna ettevõtlike arendamise peaspetsialist
- 14.30–16.00 Valdkondade paralleelsektsioonid: Juhtumipõhiseid näiteid ettevõtete ja ülikooli koostööst**
- 1. Info- ja kommunikatsioonitehnoloogia** (Sektsiooni juhib **Ülo Jaaksoo** /Cybernetica AS juhatuse esimees)
- 14.30 Kolm juhtumit – kolm fookust. Prof **Peeter Normak** /TLÜ matemaatika- ja loodusteaduskonna informaatika osakonna juhataja
- 15.00 Tallinna Tehnikaülikooli Tehnomeedikum. Prof **Kalju Meigas** /TTÜ Tehnomeedikumi direktor
- 15.30 Kvaliteetne infotehnoloogia kui ettevõtte koostööpartner. PhD **Jaak Vilo** /TÜ Arvutiteaduse Instituudi erakorraline vanemteadur
- 2. Loodus- ja keskkonnateadused**
- 14.30 Keskkonnateaduselt Ida-Virumaa ettevõtetele. **Valdo Liblik** /TLÜ Ökoloogia Instituudi Kirde-Eesti osakonna juhataja
- 15.00 Maa- ja keskkonnateaduste perspektiivid majandus- ja sotsiaalse arengu tagamisel. Prof **Alvar Soesoo** /TTÜ Geoloogia Instituudi direktor
- 15.30 Mida saab ülikool teha? Prof **Toivo Maimets** /TÜ Molekulaar- ja Rakubioloogia Instituudi rakubioloogia õppetooli juhataja
- 3. Sotsiaal- ja humanitaarteadused**
- 14.30 Ülikooli täienduskoolitus loob personaliarenduses uue kvaliteedi. **Kadri Kilgema** /TLÜ avatud ülikooli büroo juhataja
- 15.00 Noorte ja kogemute koostöö. **Rene Jõeieht** /TTÜ majandusteaduskonna ettevõtlus- ja arenduskeskuse juhataja
- 15.30 Erasektorist ülikooli: vaade ettevõttele ja koostöövõimalustele. Dots **Tõnis Mets** /TÜ ettevõtluskeskuse juhataja
- 16.00–16.45 Konverentsi kokkuvõte (sektsioonide juhid ja ekspert dr **Gilles Capart**)
- Lõppsõna **Siim Raie**
- 17.00 Vastuvõtt



Vaheaegadel on võimalus tutvuda Eesti tehnoloogia- ja teadmussiirde tugiorganisatsioonide ning Euroopa teadmussiirde võrgustike ja asutuste infolaadudega (TLI, ProTon Europe, EAS, Eesti Kaubandus-Tööstuskoda, SA Archimedes, TTÜ, TÜ, TLÜ).

**Eesti Personalitöö Arendamise Ühing PARE, Eesti Kaubandus-  
Tööstuskoda, EBS Juhtimiskoolituse Keskus, CV-Online  
ja CVO Recruitment kuulutavad välja konkursi**



## PARIM PERSONALIPROJEKT

**Konkursi eesmärk** on tõsta personalitöö väärtust, tuua esile efektiivse personalitöö mõju organisatsiooni edukusele, luua võimalused parima kogemuse vahetamiseks inimressursi valdkonnas ning tunnustada valdkonna professionaalide tööd. Konkursi käigus kogutakse, avalikustatakse ja hinnatakse Eesti organisatsioonides läbiviidud inimressursi juhtimise ja Arendamise projekte ning premeeritakse parimaid.

**Konkursil on oodatud osalema** organisatsioone esindavad isikud või meeskonnad, kes osalevad organisatsiooni personalijuhtimises või personalitöö projektides. Arvesse lähevad kõik Eestis tegutsevad organisatsioonid, sõltumata nende suurusest või töötajate arvust.

**Konkursil hinnatakse** aastal 2007 lõpetatud konkreetset projekti, mis on toonud kaasa personalitöö või selle alalõikude kvaliteedi või efektiivsuse kasvu kahes erinevas kategoorias:

- Väikesed organisatsioonid (1- 49 töötajat)
- Keskmised ja suured organisatsioonid (50 ja rohkem töötajat)

Projektide sisu ja ulatus ei ole limiteeritud, kuid konkursil varem osalenud projektid uuesti kandideerida ei saa.

**Projekte võetakse vastu 5. veebruarini 2008** kuni kahe leheküljelise tutvustusena (konkursil osalemise ankeet) Eesti Personalitöö Arendamise Ühingu e-posti aadressil [hannamay@pare.ee](mailto:hannamay@pare.ee)

**Projektid avaldatakse** pärast konkursi lõppu PARE koduleheküljel [www.pare.ee](http://www.pare.ee)

**Konkursil osalejad presenteerivad** oma projekte avalikul kaitsmisel žüriile. Kaitsmised toimuvad **26. ja 28. veebruaril 2008** ning on avatud kõigile huvilistele.

### Žüriisse kuuluvad

PARE, Eesti Kaubandus-Tööstuskoda, EBS Juhtimiskoolituse Keskuse, CV-Online'i, CVO Recruitment'i ja eelmise aasta võiduprojektide esindajad ning personali- ja tippjuhid. Žüriil on õigus vajadusel auhindu ümber jagada või mitte välja anda.

### Hindamiskriteeriumid

Projekti hinnatakse esitatud kuni kahe leheküljelise projekti kirjaliku tutvustuse ja suulise presentatsiooni alusel.

Hindamiskriteeriumiteks on:

- projekti innovaativsus
- projekti olulisus, väärtus organisatsiooni kontekstis (kliendi, organisatsiooni, töötaja ning omaniku seisukohalt)
- projekti teostamisest tulenenud/tulenev efekt, projekti tulemuse mõju organisatsiooni majandustulemustele mõõdetuna rahas
- projekti ülesehitus, selle läbimõeldus ja süsteemsus
- rakendatavus teistes organisatsioonides
- projekti esitus

**Parimad projektid** tulevad esitlusele 17. aprillil 2008 Tartus Personalijuhtimise Konverentsi „Tahendust loov organisatsioon“ esitlustoas.

**Võitjad kuulutatakse välja** Personalijuhtimise Konverentsil **17. aprillil 2008** Tartus.

### Peauhind

EBS Juhtimiskoolituse Keskus annab mõlema kategooria võitjale auhinnaks võimaluse osaleda kuni 30 000 krooni ulatuses EBS JKK avalikul täiendkoolitusel. Lisaks on võitjatele traditsiooniline rändkarikas.

### Täiendav informatsioon

Eesti Personalitöö Arendamise Ühing PARE

Tel: 611 6411

E-post: [hannamay@pare.ee](mailto:hannamay@pare.ee)

[www.pare.ee](http://www.pare.ee)