



EESTI KAUBANDUS-TÖÖSTUSKOJA

TEATAJA

IGA LIIGE LOEBI • ILMUB AASTAST 1925

NR 5 • 26/3/2014

Uus riigihangete seadus väljatöötamisel

► lk 6



Kaubanduskoda ei toeta majutusteenuse käibemaksumäära tõstmist

► lk 10

Eesti riik panustab rohkem innovatsiooni ja inimressursi arendamisse

► lk 11



ISTOCKPHOTO

10 KÜSIMUST TÖÖTAMISE REGISTRI KOHTA

► lk 4

KODA KUTSUB OSALEMA

Tulles vastu ettevõtjate soovile toimub aprillis populaarsete ekspordikoolituste kordustsükkel.

Praktilistele koolitustele ootame Eesti ettevõtteid, kes vajavad infot ja nõuandeid, et valmistada oma ettevõtte ette paremaks välisurule sisenemiseks või seal tegutsemiseks.

Loe lähemalt lk 19



Sinu ettevõtlustugi Euroopas

Advokaadibüroo VARUL ja Eesti Kaubandus-Tööstuskoja seminar

Kuidas kaitsta ennast maksuhalduri eest?

17. aprillil 2014 Rakveres (F. R. Kreutzwaldi 5)
22. mail 2014 Jõhvis (Pargi 27)

Seminari eesmärk on selgitada kohtupraktika valguses olulisemaid riske, mis võivad tuua kaasa maksukohustuse. Arutlusel on ka olukorrad, kus on ilmne, et kuigi maksud on jätnud tasumata tehingupartner, peab maksuhaldur vastutavaks just teid. Seminaril vaadeldakse, kes ja millises ulatuses maksuhalduri ees ikkagi vastutab. Samuti selgitatakse, missugused on isikute õigused erinevates menetlustes ja kuidas saab oma huve kaitsta võimalikult tulemuslikult.



LEKTORID

Helmut Pikmets

maksuosakonna juht, partner ja vandeadvokaat
Helmut Pikmets on osalenud paljudes olulistes maksuvaidlustes, millest mitu on viinud Riigikohtu kaalukate pretsedentideni. Tähtsamad nendest on Baltikumi suurim maksuvaidlus seoses Sylvesteri (Stora Enso Timberi) aktsiate võõrandamise maksustamisega ja kohtuasi kütusemüüjate maksutagatise põhiseaduslikkuse teemal. Veel on Helmut Pikmets tegelenud ettevõtete ülevõtmise ja ümberkujundamise ning kinnisvara- ja investeerimistehingute maksunõustamisega. Tal on pikaajaline kogemus klientide esindamisel maksusüütegudega seotud kriminaalmenetlustes.



Dmitri Teplõhh, MA

vandeadvokaat
Dmitri Teplõhh nõustab kliente käibemaksu- ja tolliküsimustes, samuti maksusüütegudega seotud kriminaal- ja väärteomenetlustes. Ta on osalenud mitmes keerukas ja mahukas maksukriminaalasjas, tänu millele on tal märkimisväärne nõustamiskogemus. Majanduskuritegude ja vaidluste lahendamise oskuse on Dmitri Teplõhh omandanud Põhja Ringkonnaprokuratuuris ringkonnaprokurörina töötades. Ta annab karistusõiguse loenguid Tartu Ülikoolis ja jätkab samas doktoriõpinguid.

PÄEVAKAVA

12.30 – 13.00	Registreerimine
13.00 – 15.00	Mida tuleb teha, kui maksuamet on ukse taga?
15.00 – 15.15	Kohvipaus
15.15 – 16.45	Mis on maksuvaidluse suurimad vead ja kuidas neid vältida?
16.45 – 17.00	Küsimused ja vastused

Lisainfo:

Margus Ilmjärv

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda

Tel: 337 4950

E-post: margus@koda.ee

Osavõtutasu Kaubanduskoja liikmetele ja advokaadibüroo VARUL klientidele 40 eurot, mitteliikmetele 60 eurot, lisandub käibemaks. (Hinnas sisaldub kohvipaus ja jaotusmaterjalid)

Registreerumine Kaubanduskoja kodulehel
www.koda.ee



6

8

JUHTKIRI

- 4 10 küsimust töötamise registri kohta

ETTEVÕTJA KÜSIB

- 5 Mida tuleb silmas pidada töölepingu lõpetamisel poolte kokkuleppel?

JURISTI TÖÖLAUALT

- 6 Uus riigihangete seadus väljatöötamisel
8 Kutseharidussüsteemi reformist

UUDIS

- 10 Kaubanduskoda ei toeta majutusteenuse käibemaksu-määra tõstmist

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

- 11 Eesti riik panustab rohkem innovatsiooni ja inimressursi arendamisse
12 Internet World 2014: kontaktkohtumiste üritus Tech Match tehnoloogiaäädala raames Riigihanked
13 Baltic Fashion & Textile Riga: rahvusvaheline moe ja tekstiilitööstuse mess it-konverents ja kontaktüritus tallinnas

- 14 RESTA 2014: rahvusvaheline ehitus-valdkonna mess ja kontaktkohtumised
Eurosatory 2014: kontaktkohtumiste üritus populaarse kaitse tööstuse messi raames
Koostööpakkumised

VÄLISSUHTED

- 15 Euroopa Liidu ja Kanada kaubandussuhted muutuvad lihtsamaks

EUROOPA UUDISED

- 16 Elektrienergia siseturust ja riigi sekkumisest

SOTSIAALNE ETTEVÕTLUS

- 18 Mis on minu ühiskondlik mõju?

KODA KUTSUB OSALEMA

- 20 Finantskoolitus firma võtmeisikutele
Maailma suurim tööstusmess Hannover Messe
21 Suunanäitaja Pärnus: Pretensiooni esitamise õigus ja müügigarantii
Seminar „Kuidas leida ärikontakte ja olla edukas Norra turul?“

22 UUED LIIKMED / JUUBILARID

▶ KODA KUTSUB OSALEMA

LIIKMEÜRITUSED

12. aprill **KAUBANDUSKOJA KEVADBALL**
Restoranis Gloria (Müürivahe 2, Tallinn)
Info: Priit Raamat • 604 0087 • priit.raamat@koda.ee

FINANTSKOOLITUSED

3. aprill **FINANTSKOOLITUS FIRMA VÕTMEISIKUTELE I ▶ LK 20**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Toomas Hansson • 744 2196 • toomas@koda.ee

17. aprill **SEMINAR RAKVERES „KUIDAS KAITSTA ENNAST MAKSUHALDURI EEST?“ ▶ LK 2**
Lääne-Viru Maavalitsuses (F. R. Kreutzwaldi 5, Rakvere)
Info: Margus Ilmjärv • 337 4950 • margus@koda.ee

20. mai **SEMINAR „RAHVUSVAHELISTE TEHINGUTE KÄIBEMAKSUGA MAKSUSTAMINE“**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Kati Krass • 443 0989 • kati@koda.ee

22. mai **SEMINAR JÕHVIS „KUIDAS KAITSTA ENNAST MAKSUHALDURI EEST?“ ▶ LK 2**
Kaubanduskoja Jõhvi esinduses (Pargi 27, Jõhvi)
Info: Margus Ilmjärv • 337 4950 • margus@koda.ee

SIHTTURUD

10. aprill **SEMINAR „KUIDAS LEIDA ÄRIKONTAKTE JA OLLA EDUKAS NORRA TURUL?“ ▶ LK 21**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Kati Krass • 443 0989 • kati@koda.ee

MUUD KOOLITUSED

15. aprill **SUUNANÄITAJA PÄRNUS: PRETENSIOONI ESITAMISE ÕIGUS JA MÜÜGIGARANTII ▶ LK 21**
Pärnu Maavalitsuses (Akadeemia 2, Pärnu)
Info: Kati Krass • 443 0989 • kati@koda.ee

EKSPORDIKOOLITUSED ▶ LK 19

28. aprill **KOOLITUS: KONTAKTIDE LOOMINE JA KOOSTÖOPARTNERITE LEIDMINE SIHTTURUL**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Haili Kapsi • 604 0078 • haili@koda.ee

29. aprill **KOOLITUS: EKSPORTÖÖRI INFOALLIKAD: TESTIMISTEST, VAATLUSTEST, TURU-UURINGUTEST JA MUUST**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Haili Kapsi • 604 0078 • haili@koda.ee

30. aprill **VÄLISMESSIKOOLITUS**
Kaubanduskojas (Toom-Kooli 17, Tallinn)
Info: Lidia Friedenthal • 604 0077 • lidia@koda.ee

MESSID JA KONTAKTKOHTUMISED

7. aprill **MAAILMA SUURIM TÖÖSTUSMESS HANNOVER MESSE ▶ LK 20**
Hannoveris Saksamaal
Info: Kristy Tättar 604 0093 • kristy@koda.ee

25. aprill **RESTA 2014: RAHVUSVAHELINE EHITUSVALDKONNA MESS JA KONTAKTKOHTUMISED ▶ LK 13**
Vilniuses Leedus
Info: Lea Aasamaa • 604 0083 • lea@koda.ee

5. mai **KASUTATUD MASINATE JA SEADMETE MÜÜGIMESS USETEC 2014**
Kölnis Saksamaal
Info: Kristy Tättar • 604 0093 • kristy@koda.ee

EESTI KAUBANDUS-TÖÖSTUSKOJA

Toom-Kooli 17, 10130 Tallinn
Tel: 604 0060 • Faks: 604 0061
E-post: koda@koda.ee • www.koda.ee

TEATAJA TOIMETUS

Kaidi Talsen
Tel: 604 0085
E-post: kaidi@koda.ee
Kujundus: Director Meedia

JUHTKIRI

10 küsimust töötamise registri kohta

Tänavuse aasta ilmselt üheks suuremaks muudatuseks on töötamise registri rakendumine. See puudutab kõiki tööandjaid. Muudatused ei ole oma olemuselt siiski midagi sellist, mis nõuaksid tööandjatel suuri arendusi või kulutusi. Mõneti võib ettevõtja suhtlemine riigiga isegi lihtsamaks minna, st samu andmeid ei pea mitu korda esitama. Kuigi uue süsteemi tehniline lahendus jõuab testimisse ilmselt alles mais, on juba praegu paras aeg mõned registriga seotud asjad selgeks teha.

MIKS UUT REGISTRIT VAJA ON?

Uue registri peamine eesmärk on saada parem ülevaade töötajate kohta ning tõhustada võitlust ümbrikupalkadega. Hetkel on kõigil töötamisega seotud infot töötlevatel ja kasutatavatel asutustel oma meetodid ja süsteemid info kogumiseks. Samuti on info töötlemine aeganõudev ning kvaliteet asutuste lõikes erinev ja ebahühtlane. Töötamise registri eesmärk ongi luua üks terviklik süsteem, mis koondaks töötamisega seotud informatsiooni ühte elektroonilisse keskkonda ning mida saaksid oma töös kasutada kõik seda infot vajavad asutused.

MILLAL UUS REGISTER KÄIVITUB?

Register käivitub 1. juulil 2014. Sellest hetkest tuleb tööandjatel töötajate andmeid esitada Haigekassa registri asemel töötamise registrisse, mis hakkab asuma e-maksuametis.

KAS SENI ESITATUD ANDMED TULEB UUESTI ESITADA?

Ei tule. Kõik kehtivad andmed, mis on täna kantud Haigekassa infosüsteemi kantakse automaatselt uude registrisse seisuga 1.07.14. Seega on soovitatav juba praegu vaadata üle, kas kindlustatud isikute nimekiri Haigekassa süsteemis on ajakohane. Seda saab teha näiteks www.eesti.ee portaali kaudu.

KAS ON ANDMEID, MIDA TULEB REGISTRIS KÄIVITUMISEL UUENA ESITADA?

Olulisem muudatus on seotud võlaõiguslike lepingutega, mis tuleks tööandjal 1. juuli seisuga uude registrisse kanda, kui neid hetkel Haigekassa süsteemi esitatud

ei ole. Tegemist on näiteks lühiajaliste töövõtu- või käsunduslepingutega, mis on registri jaoks sisuliselt võrdsustatud töö tegemisega ja peavad edaspidi registris olema alates nende sõlmimisest. Kuna neid andmeid täna registris ei ole, tuleb need esitada uue registri käivitumisel.

KUI TÖÖTAJA ON ASUNUD TÖÖLE JUUNI LÕPUS JA ANDMED EI OLE VEEL HAIGEKASSASSE ESITATUD, KUMBA REGISTRISSE SAAB NEED ESITADA PÄRAST 1. JUULIT?

Pärast 1. juulit esitatakse kõik andmed uude registrisse. Haigekassa register suletakse ja sinna andmeid esitada ei saa. Vastav info ja juhised lisatakse ka süsteemidele. Seega, kui isik on võetud tööle 25.06 ning tema kohta ei ole andmeid veel Haigekassale edastatud, tuleb seda alates 1. juulist teha uude registrisse.

KUI KIIRESTI TULEB EDASPIDI ANDMED REGISTRILE ESITADA?

Töötamise kohta tuleb andmed registrile esitada enne isiku faktilist tööle lubamist. Kui sõlmitakse töölepingu täna, aga isik tuleb reaalselt tööle ülehommel, siis hiljemalt ülehommel, enne tööle asumist, peab olema ka registreering või lihtsustatud eelregistreering (SMSi või telefoni teel) tehtud. Kui isik tuleb hommikul tööstusele ning otsustate ta kohe ka tööle võtta, siis tuleb enne isiku tööle lubamist ka registreering või eelregistreering ära teha. Töötamise peatumine ja lõpetamine registreeritakse kümne päeva jooksul töötamise peatumise või lõpetamise päevast arvates.

KELLE TÖÖTAMISE KOHTA TULEB ANDMED ESITADA?

Andmed tuleb esitada kõigi füüsiliste isikute kohta, kellel tekib Eestis maksukohustus. Töötamisena mõistetakse töö tegemist töölepingu või võlaõigusliku lepingu alusel, teenistust avaliku teenistuse seaduse tähenduses või töö tegemist vabatahtlikkuse alusel tasu saamata. Näiteks, kui ettevõttes on praktikandid, kelle praktikaks on ettevõtte sõlminud kooliga praktikalepingu, siis neid praktikante registreerima ei pea eeldusel, et ettevõtte ei maksa neile praktika eest tasu. Kui aga

tasu makstakse ja/või leping on ettevõttega otse, siis tuleb ka registreerida.

MILLISED ANDMED TÖÖTAJA KOHTA REGISTRILE ESITATAKSE?

Üldjuhul esitatakse registrile tööd tegeva isiku isikukood; isikukoodi puudumisel ja kuni viiepäevase töötamise korral ees- ja perekonnanimi ning sünniaeg; töötamise alustamise kuupäev; töötamise peatumise algus- ja lõpukuupäev ning peatumise alus; töötamise lõpetamise kuupäev ja alus. Teatud töötamise või töö liikide puhul võib olla andmeid rohkem, nt välismaalaste tööle võtmisel tuleb esitada ka töökoha aadress ja ametinimetused.

KAS REGISTRILE ESITATUD ANDMEID SAAB TULEVIKUS KA PARANDADA?

Jah, parandamise võimalus säilib. Tööd võimaldav isik saab töötamise registrisse tehtud vigast registrikannet elektrooniliselt parandada 3 kuu jooksul töötamise alustamise, peatumise või lõpetamise kuupäevast alates. Hiljem saab parandusi teha üksnes mõjuval põhjusel.

MILLINE ON TRAHV REGISTRERIMISKOHUSTUSE TÄITMATA JÄTMISEL?

Maksuhaldur võib registreerimiskohustuse või registreerimise lõpetamise kohustuse täitmata jätmisel hoiatada või määrata ka sunniraha. Sunniraha võib esimesel korral olla kuni 1300 eurot ja teisel korral 2000 eurot. Lisaks saab registreerimiskohustuse täitmata jätmise eest rakendada väärtekoristust, milleks füüsiliste isikute puhul on kuni 300 trahviühikut ning juuriidiliste isikute puhul kuni 3200 eurot.

MAIT PALTS

Peadirektor



▶ ETTEVÕTJA KÜSIB

Mida tuleb silmas pidada töölepingu lõpetamisel poolte kokkuleppel?



ISTOCKPHOTO

Töölepingu seaduse kohaselt võivad tööandja ja töötaja igal ajal töölepingu lõpetada poolte kokkuleppel. Seega on lepingu lõpetamisel oluline ainult asjaolu, et nii töötaja kui ka tööandja oleksid sellega nõus. Muid tingimusi töölepingu lõpetamiseks poolte kokkuleppel seadus ette ei näe.

See tähendab, et poolte kokkuleppel on lubatud lõpetada nii tähtajalist kui ka tähtajatut töölepingut. Lepingu lõpetamine võib toimuda tööandja kui ka töötaja algatusel. Samuti ei ole oluline, mis põhjusel ja mis tingimustel pooled töölepingu lõpetavad.

Lepingu lõpetamisel peaksid pooled kokku leppima, mis kuupäeval leping lõpeb. Samuti võib läbi arutada võimalike hüvitiste maksmine. Näiteks võivad pooled kokku leppida, et töötaja hüvitab tööandjale süüliselt tekitatud kahju või tööandja maksab töötajale hüvitist ühe kuupalga ulatuses.

Seaduse kohaselt ei pea töölepingu lõpetamise kokkulepet vormistama kirjalikult. See tähendab, et kokkuleppe võib sõlmida ka suuliselt või e-kirja teel. Hili-semate vaidluste vältimiseks on soovitatav töölepingu lõpetamine poolte kokkuleppel vormistada kirjalikult. Eriti oluline on see juhul, kui pooled võtavad endale töölepingu lõpetamisel teatud kohustusi, näiteks töötaja lubab tööandjale hüvitada tekitatud kahju.

**MARKO UDRAS**

Poliitikakujundamise ja õigusosakonna juhataja kt

JURISTI TÖÖLAUALT

Uus riigihangete seadus väljatöötamisel

Euroopa Parlament kiitis 15. jaanuaril heaks kolm uut riigihangete direktiivi. Esmase info kohaselt avaldatakse direktiivid Euroopa Liidu Teatajas aprilli alguses, millest alates on liikmesriikidel direktiivide ülevõtmiseks aega 24 kuud. Sellega seoses on Rahandusministeerium välja töötamas uut riigihangete seaduse eelnõud, mis ühendab endas kõiki kolme direktiivi.

Liikmesriikidele on direktiivide ülevõtmisel jäetud kaalutusruumi üksnes piiratud ulatuses. Suurem osa direktiivide tekstidest on liikmesriikidele kohustuslikud, seetõttu ei ole ka Eestil võimalik nende sisu ülevõtmisel muuta. Erandiks on olukorrad, kus direktiivid lubavad liikmesriikidel omal valida, kas ja kuidas mingit konkreetset sätet kohaldada. Vabadus on jäetud eelkõige hangete puhul, mille maksumus jääb alla rahvusvahelise piirmäära. Rahvusvahelise piirmäära kehtestab Euroopa Komisjon ning see vaadatakse üle iga 2 aasta tagant. Hetkel on asjade ja teenuste hankelepingute puhul rahvusvaheline piirmäär riigiasutustele 134 000 eurot, teistele hankijatele 207 000 eurot, võrgustiku ning kaitse- ja julgeolekuvaldkonnas 414 000 eurot. Ehitustööde rahvusvaheline piirmäär on 5 186 000 eurot. Kontsessioonide puhul sätestatakse rahvusvaheline piirmäär 5 miljonit eurot.

ÜLDISED PÕHIMÕTTED

Uute direktiivide üks üldisi aluspõhimõtteid on, et hankijad saaksid riigihanked kiiremini ja vähema bürokraatiaga läbi viia ning keskenduda parima pakkumuse leidmisele. Pakkujatele peaks see tähendama, et riigihangetele pakkumuste esitamine muutub

kiiremaks, vähem kulukaks ja vähem bürokraatlikuks, nii et pakkujad saavad omavahel tõhusamalt konkureerida.

► Suurem osa direktiivide tekstidest on liikmesriikidele kohustuslikud, seetõttu ei ole ka Eestil võimalik nende sisu ülevõtmisel muuta.

Eesti kontekstis on Rahandusministeerium välja pakkunud ka riigihangete registri lihtsamaks muutmise ning päringuvõimaluste suurendamise.

Vanad põhimõtted jäävad siiski

kehtima, seega peab eduka pakkuja valimine ja lepingute sõlmimine olema läbipaistev ja mittediskrimineeriv. Uutel

reeglitel on olemasolevatega sarnane üldine ülesehitus, kuid need on tehtud paljuski paindlikumaks, mis võimaldab loodetavasti saavutada mõlemale poolele paremaid tulemusi. Alla rahvusvahelise piirmäära jäävate hangete puhul (mida on Eestis 85%) jääb täpsem reguleerimine ka osaliselt liikmesriikide enda otsustada.

kehtima, seega peab eduka pakkuja valimine ja lepingute sõlmimine olema läbipaistev ja mittediskrimineeriv. Uutel

OLULISEMAD MÕJUD

Luuakse lihtsam pakkujate kvalifikatsiooni kontrollimise protsess, kus kasutatakse



TÄHTSAMAD PUNKTID

- » Eesmärgiks on vähendada bürokraatiat ja halduskoormust.
- » Soovitakse suurendada väikeettevõtete osalust hangetel.
- » Rohkem võimalusi läbirääkimiste pidamiseks.
- » Uued kõrvaldamise alused.



ISTOCKPHOTO

peavad oma pakkumused esitama, on umbes kolmandiku võrra lühendatud. Selline meede võib aidata lihtsamaid hankeid kiirendada, võimaldades samas siiski pikemaiaid tähtaegu nõuete puhul, millele vastamiseks pakkujad rohkem aega vajavad.

Kuigi Eesti on ammu võtnud vastu otsuse e-hangete kohustuslikuks muutumise osas, on nüüd uute direktiividega pandud ka teistele liikmesriikidele kohustus 4 aasta jooksul viia kõik hanked läbi e-menetlusena.

Hankijatele antakse selge võimalus võitjate valimisel arvesse võtta ka füüsiliste isikute vastavaid oskusi ja kogemusi, kui see on asjakohane (nt konsultantide, juristide, arhitektide jt puhul). Samas tuleb seda siseriiklikult täpsemini reguleerida, et vältida hankijate poolseid ebamõistlikke tingimusi.

Nähakse ette ka mitmesugused korruptsioonivastased kaitsemeetmed. Näiteks võib sätestada kohustuse, et hankija personal allkirjastab deklaratsioonid selle kohta, et neil ei ole pakkujatega seotud väliseid huvisid. Lisaks veel kaitsemeetmed põhjendamatu eelistuse andmise vastu osalejatele, kes on avaliku sektori hankijat nõustanud või hankemenetluse ettevalmistamises osalenud. Luuakse ka paranemise meetmed pakkujatele, kes on oma varasematest halbade tavade loobunud.

EESMÄRK TOETADA VÄIKSEMAID

Hankijatel soovitatakse lepingud osadeks jagada, soodustamaks väike- ja keskettevõtete osalemist. Siiski tuleb ka osadeks jaotatud riigihangete puhul lähtuda menetlusreeglite valikul kõikide osade hankelepingute eeldatava maksumuse summast.

Uued reeglid soovitavad ja võimaldavad hankijate ja pakkujate vahelisi eel-

konsultatsioone, mis peaks soodustama paremate spetsifikatsioonide koostamist, paremate tulemuste saavutamist ja lühemaid hankeperioode.

Kehtestatud on ka käibepiir. Hankijad ei saa enam seada ettevõtte käibe nõuet kõrgemaks kui kahekordne lepinguväärtus ehk ka see peaks toetama väikeettevõtete osalust hangetel.

Eduka pakkuja valimisel saab arvesse võtta kogu elutsükli kulusid, mis võiks soodustada kestlikumate hanketulemuste saavutamist, mis võivad pikas perspektiivis raha kokku hoida, kuid kõrgemat alginvesteeringut nõuda.

Lisaks soovib Rahandusministeerium üle vaadata siseriiklikud piirmäärad ning muuta riigihangete register lihtsamaks ja ülevaatlikumaks.

OTSEMAKSED ALLTÖÖVÕTJATELE

Liikmesriigid saavad otsustada ka otse alltöövõtjate maksmise osas. See tähendab lisaks, et liikmesriigid võivad peatöövõtjale kehtestada kohustuse esitada teave enda alltöövõtjate ja tarneahelas allpool asuvate isikute kohta ning luua ka teistes lepingukategooriates kehtivaid muid teabe andmise kohustusi. Samuti võidakse nõuda, et avaliku sektori hankijad kontrolliks, kas esineb aluseid alltöövõtjate hankemenetlusest kõrvaldamiseks ja nõuda, et peatöövõtja vahetaks vajadusel alltöövõtjat. Eelneva täpsem kohaldamine on siiski siseriikliku arutelu küsimus.

Kaubanduskoda osaleb Rahandusministeeriumi poolt korraldatavatel konsultatsioonidel uue riigihangete seaduse väljatöötamiseks. Seoses sellega ootame ka liikmete mõtteid ning hoiame teid kursis ka edasiste arengutega.

rohkem pakkujate endi kinnitust ja kus ainult edukas pakkuja peab tõendamiseks nõutud dokumendid esitama.

Läbirääkimistega menetlustele kehtinud piiranguid on plaanis leevendada, nii et see menetlus on nüüd kasutatav kõigi vajaduste jaoks, mis ei ole standardtoote või -teenuse ostmine.

Varasemate lepingute ebakvaliteetne täitmine on nüüd selgesõnaliselt lubatud kriteerium pakkuja hankemenetlusest kõrvaldamiseks. Uute kõrvaldamisalusena on veel välja toodud sotsiaal-, keskkonna-alase või tööõiguse rikkumine, jäme kutsealane väärkäitumine ja otsuste mõjutamine. Konkreetsete meetmete kohaldamise otsustab aga liikmesriik ise.

Eesmärgiks omaette on ka vähendada bürokraatiat ja halduskoormust. Minimaalsed tähtajad, mille jooksul pakkujad



MARKO JAEGER

Jurist

JURISTI TÖÖLAUALT

Kutseharidussüsteemi reformist

Ettevõtjad peavad vajaliku ettevalmistusega tööjõu nappust üheks Eesti majandusarengu oluliseks piduriks. Peamiseks põhjuseks on, et koolis omandatav kvalifikatsioon ei vasta tööturu vajadustele.

Positiivne on, et tekkinud olukorda on asutud parandama. Nimelt on Haridus- ja Teadusministeerium algatanud väljatöötamiskavatsuse kutseaduse muutmiseks, mille eesmärk on muuta kutseõpe kvaliteetsemaks ja tagada, et koolilõpetajal oleks töötamiseks olemas vajalikud oskused ja praktiline kogemus.

KUTSEKOOLIDE ÕPPEKAVAD EI VASTA TÖÖTURU VAJADUSTELE

Kuigi Eesti on paistnud silma oma heade tulemustega erinevates rahvusvahelistes testides nagu näiteks PISA ja PIAAC, ei saa sellest veel järeldada, et haridussüsteem rahuldab majanduse ja ühiskonna vajadusi. Ettevõtjad on seisukohal, et haridussüsteem ei rahulda majanduse vajadusi. Kutse omandanud koolilõpetajal puuduvad töötamiseks vajalikud oskused ja praktiline kogemus. Seega leiavad ettevõtjad, et kutseharidussüsteem ei paku tööturu vajadustele sobivat õpet.

Ka eelmisel aastal Poliitikauuringute Keskuse Praxis poolt läbi viidud uuring kinnitas, et ettevõtted ei ole üldiselt rahul kutseharidussüsteemi võimekusega tagada Eestis piisaval hulgal pädevat tööjõudu. Kõigest kuus protsenti vastas, et kutseõppeasutused rahuldavad kindlasti nende



tööjõuvajaduse, 26 protsenti vastajaist oli sellega pigem nõus. Seega kokku ainult kolmandik ettevõtetest on rahul kutsehariduse kvaliteediga.

Antud olukorra peamiseks põhjuseks peetakse koolitajate ja tööandjate vähest koostööd. Praxis'e uuring näitas, et mida tihedamat koostööd ettevõtted koolidega teevad, seda parem on nende ettevõtete arvamus kutsehariduse kvaliteedist. Kutseaduse väljatöötamiskavatsuse üheks peamiseks eesmärgiks on suurendada ettevõtjate ja koolitajate vahelist koostööd.

KUTSEÕPE ON EBAPOPULAARNE

Kutseharidussüsteemi reformimisel ei

saa ära unustada asjaolu, et kutseõpe on Eestis endiselt ebapopulaarne. Statistika kohaselt jätkab võrreldes teiste Euroopa Liidu riikidega Eestis suhteliselt väike osakaal põhikooli lõpetajatest oma õpinguid kutsehariduses.

Praxis'e uuring näitas, et ettevõtjad pidasid kutsehariduse madala kvaliteedi üheks oluliseks põhjuseks kutseõppe ja oskustöö halba mainet noorte seas. Väikese konkurentsi tõttu satub kutseõppesse vähemotiveeritud noori, kes ei täida tööandjate ootusi. Seetõttu tähtsustavad ettevõtjad töötaja värbamisel lisaks kvalifikatsioonile ka isikuomadusi ja üldist motiveeritust. Kui oskused on arendata-



ISTOCKPHOTO

HEA TEADA:

- » Ettevõtjad pole rahul kutsehariduse kvaliteediga.
- » Haridus- ja Teadusministeerium on algatanud kutsehariduse reformimiseks väljatöötamiskavatsuse.
- » Kutseharidussüsteem tahetakse muuta tööturu vajadustele vastavaks.
- » Kutsehariduse kvaliteedi tõstmiseks on vaja ettevõtjate ja kutseasutuste tihedamat koostööd.

vad, siis hoiakuid oskustöö maine osas tööandjad muuta ei saa. Seega, selleks et rahuldada ettevõtjate vajadus kvalifitseeritud oskustööjõu järele, on oluline tõsta kutsehariduse mainet.

TÖÖKOGEMUS LÄBI PRAKTIKA

Ettevõtjad on seisukohal, et kutsekooli lõpetaja teadmised on pigem teoreetilised. Koolilõpetajal puudub sageli praktiline töökogemus. Kutseharidust aitaks praktilisemaks muuta suurema hulga kutsekooli õpilaste suunamine ettevõtetesse praktikale. Praktika annaks kutsekooliõpilasele töökogemuse ja võimaldaks arendada tööturul vajaminevaid isikuomadusi.

Samal ajal oleks ettevõttel võimalik tutvuda potentsiaalse töötajaga, keda oleks tulevikus võimalik palgata.

Kaubanduskoda on seisukohal, et kutsehariduse kvaliteedi tõstmiseks, mis vastaks tööturu vajadustele, tuleb eelkõige tõsta kutseõppe mainet. Positiivse maine kujundamine on võimalik ainult läbi kutseasutuste ja ettevõtjate tiheda koostöö.

► *Kutseasutuste muudatusega on võimalik lähemalt tutvuda Kaubanduskoja kodulehel www.koda.ee*



SIMOONA HION

Jurist

 UUDIS

Kaubanduskoda ei toeta majutusteenuse käibemaksu-määra tõstmist

13. märtsil toimunud Kaubanduskoja juhatusel koosolekul arutati päevakajaliste majandusteemade üle. Üheks oluliseks teemaks oli maksumuudatuse ettepanek, mille kehtestamisega suureneks majutusteenuse käibemaksuäär seniselt 9 protsendilt 20 protsendini. Maksumuudatuse ettepanek tehti koalitsiooniläbirääkimiste raames, et katta riigieelarve vajadusi seoses lisanduvate kuludega.

Feliks Mägi, Kaubanduskoja juhatusel liige ning Nordic Hotel Forumi juht ütleb, et piirmääratõstmise mõjutaks negatiivselt kogu turismisektorit. „Taoline muudatus ei ole positiivne meie turismisektori arengule, eriti laastavalt võib see mõjuda meie maakondlikele majutusasutustele, kus just viimasel ajal on tehtud palju investeringuid, eriti uute töökohtade loomisesse. Puutumata ei jääks ka kõrvalsektorid nagu ehitus, mööblitootmine, jaekaubandus. Meie sektori jätkusuutlikkus ja konkurentsivõime saaksid tugeva hoobi, hinnad tõuseksid ning tulubaas kahaneks,“ lisas Mägi.

Praegu on 28 Euroopa riigist 24 sellised, kus majutusteenuse maksumäär on standardmäärast madalam (Eesti nende hulgas). Ka turismiettevõtjate hinnangul vähendab võimalik stsenaarium Eesti kui turismisihtkoha atraktiivsust, teenusekvaliteeti ja konkurentsivõimet ning pärsib oluliselt hotellinduse jätkusuutlikku arengut.

Kaubanduskoja peadirektor Mait Paltši sõnul tuleb sellistesse ettepanekutesse suhtuda äärmiselt tõsiselt ning vaadata nende laiemat mõju kogu majandusele ja tööhõivele ning riigi tuludele. Ta lisas, et just hiljuti avaldatud pankrotistatistika kinnitab samuti, et sektori ettevõtetel, mida kavandatud muudatus kõige teravamalt puudutab, ei ole just kõige paremini läinud, samuti tegutsetakse väga teravas konkurentsivõime kogu regiooni ettevõtetega. Seetõttu on hinnataseme tõstmise hetkel praktiliselt võimatu. Paltsi lisas, et maksumäära tõstmise mõjuks negatiivselt ja konkurentsivõimet tervikuna halvendavalt. Riigieelarvesse kavandatud kulude ja tulude vahet tuleks maksude tõstmise asemel

täita pigem kulude kokkutõmbamisega.

Kord kuus toimival Kaubanduskoja juhatusel koosolekul arutatakse aktuaalseid majandus- ja ettevõtluskeskkonda puudutavaid küsimusi. Juhatusel tööd juhib Toomas Luman.

LISAINFO:

Maarja Loorents

Kommunikatsioonijuht
E-post: maarja@koda.ee
Tel: 604 0065
Gsm: 516 7429



Deutsch-Baltische Handelskammer
in Estland, Lettland, Litauen
Saksa-Balti Kaubanduskoda
Eestis, Lätis, Leedus



Kutsume osalema konkursil

„SAKSA MAJANDUSE AUHIND EESTIS 2014“

Saksa-Balti Kaubanduskoda Eestis, Lätis, Leedus (AHK) annab neljandat korda välja auhinna väikese või keskmise suurusega ettevõttele Eestis. Sel aastal on konkursi eesmärk tunnustada eriti uuendusmeelseid ettevõtteid. Sellest lähtuvalt on konkursi teema

„INNOVATSIOON“

Auhinnaks on rahaline preemia suuruses 5000 eurot.

Saksa majanduse auhinna patroon on Saksamaa Liitvabariigi suursaadik Eestis. Kandideerimiseks vajalikud tingimused, ankeet ja info auhinna kohta on üleval Saksa-Balti Kaubanduskoja kodulehel

www.ahk-balt.org

Konkursi finaliste tutvustatakse Eesti Ekspressi erilehes.

Kandideerimise lõpptähtaeg on 31. märts 2014

Lisainfo: Saksa-Balti Kaubanduskoda Eestis, Lätis, Leedus (AHK)

Kontakt: Elo Saari, tel 6276 946,
elo.saari@ahk-balt.org

Peasponsorid:



Sponsorid:



Partnerid: MERINVEST

Meediapartner:



network

enterprise europe

EESTI RIIK PANUSTAB ROHKEM INNOVATSIOONI JA INIMRESSURSI ARENDAMISSE

Alanud on Euroopa Liidu eelarveperiood 2014-2020, mil Eestil on võimalik saada kokku 5,9 miljardit eurot toetust. Perioodi tähtsaim eesmärk on Eesti konkurentsivõime tõstmine – niisiis on ka ettevõtluse areng endiselt olulisemate prioriteetide hulgas. Ettevõtluse ja teadusarenduse valdkonnas investeeritakse valitsuse kokkuleppe kohaselt ligi 400 miljonit eurot Euroopa Liidu struktuurifondide raha.

Eelmise perioodiga võrreldes muutuvad mõnevõrra toetuse andmise põhimõtted – rahalise tagastamatu toetuse asemel hakatakse andma soodustingimustel laene ja garantiisid. Ühtlasi suurendatakse n-õ omategevuste e programmiliste tegevuste osakaalu. Rõhutatatakse veelgi enam ettevõtmiste tähtsust, mis annaksid Eestile uue arengutõuke ning toetatakse ennekõike uute ärimudelite ning innovatsiooni arengut. Hetkel on meetmete lahtikirjutamine algaasis, kuid olulised suunad võib kokku võtta järgmiselt (käsitlemata jäävad põllumajanduse investeeringu, nõustamise ja etsetoetused, mis lähtuvad mõnevõrra teistest alustest).

Ettevõtetele suunatud Kredexi teenused laienevad

Kredex pakub endiselt ettevõtetele käendust laenule, liisingule või pangagarantiile ning seda kuni 2 miljonit eurot ja 75% summast. Samuti on alustavatel, kuni 3 aastat tegutsenud ettevõtete jätkuvalt võimalik taotleda startilaenu kuni 64 000 eurot.

Ekspordile orienteeritud tööstusettevõtetele pakub Kredex tehnoloogiainvesteeringu toetuse (mida varem jagas EAS) alternatiivina tehnoloogialaenu kuni 2 miljonit eurot, mille sihtotstarve on anda ettevõtte kasutusse kapitali, mis suurendab teiste finantseerijate silmis omafinantseeringut.

Jätkusuutlikel ja kasvule orienteeritud ettevõtetele on võimalus taotleda allutatud laenu summas 64 000 – 1,1 miljonit eurot, seda 3-5 aastaks. Kesk- ja pikaajalistele tehingutele annab Kredex jätkuvalt ekspordigarantiisid järgides ELi ja OECD reegleid. Samuti annab Kredex ekspordilaenu (kuni 5 miljonit eurot),

mis võimaldab pikaajalist maksetähtaega. Laenuandmine toimub koostöös pankadega.

Juba 2012. aastal käivitati katse korras Balti Innovatsioonifond, mille eesmärk on suurendada kapitaliinvesteeringuid Balti riikide ettevõtetesse. BIF investeerib era- ja riskikapitali investeerimisfondidesse, kes omakorda investeerivad hea rahvusvahelise arengupotentsiaaliga Balti ettevõtetesse.

EASi toetuste jagamise põhimõtted muutuvad mõnevõrra

EAS muudab oma toetuste jagamise ettevõtetele personaalsemaks. See hõlmab ettevõtte personaalsemat nõustamist ja suunamist sobivamate toetuste/nõustamiste/koolituste osas ning antud ettevõtte arengu jälgimist pikema perioodi vältel. Toetatakse uute protsesside arendust, toote- ja teenusearendust ning müügi- ja turundustegevust.

EAS pakub samuti osaku tüüpi toetuseid, st innovatsioonitoetust ja Horisont 2020 ergutusmeedet. Endiselt on alustavatel ettevõtetele võimalus taotleda startitoetust, mis hakkab toimuma läbi maakondlike arenduskeskuste. Jätkub elujõuliste klastrite arengu toetamine. Teemaatilisel panustatakse n-õ targale spetsialiseerumisele, mille eesmärk on toetada neid ettevõtluse valdkondi, millel on keskmisest suurem kasvupotentsiaal ja loodav lisandväärtus (IT, spordimeditsiin ja ressursihaldus).

Ekspordile suunatud tegevuste osas pakub EAS endiselt infoteenuseid, sihtturuseminare, ekspordikoolitusi ning rahvusvahelist täiendõpet. Plaanis on samuti välisspetsialisti kaasamise ning välispraktika spetsialistide rahastamine.

Jätkuvalt pakub EAS oma ekspordinõunike abil tuge välisturgudel (nõustamine sihtturu osas, abi turundusürituste läbiviimisel). Samas muudetakse osad teenused, nt ekspordipartneri otsing, tasuliseks.

Lisaks EASile ja Kredexile on Arengufondi fookuseks suure maailmapotentsiaaliga tehnoloogia idufirmad, täpsemalt Startup Estonia programm, mida varem juhtis EAS.

Kokkuvõtteks võib öelda, et senine rahaliste toetuste jagamise süsteem on tekitanud

ISTOCKPHOTO



eufooriat ja hulga kroonilisi taotlejaid, kes on oma tegevuse suuresti toetustele üles ehitanud ning põhjastanud turul ebaõiglast konkurentsi. Muidugi on toetustest ka palju abi olnud, kuid uus süsteem valmistab ettevõtteid paremini ette aastateks peale 2020, mil ELi toetuse osakaal Eestile tõenäoliselt oluliselt väheneb. Eesti peab edaspidi rohkem panustama inimressurssi ja kõrgemat lisandväärtust loovatesse tegevustesse.



PETER GORNISCHEFF

Teenuste direktor

Riigihanketeated

IKT

Eestis ostetakse kaasaskantavaid arvuteid.

Tähtaeg 15.04.2014. Kood 88

Soomes hangitakse meditsiini- valdkonna tarkvaraarendusteenuseid (kliendihaldussüsteem jm).

Tähtaeg 25.04.2014. Kood 89

EHITUS

Eestis tellitakse ehitustöid.

Tähtaeg 16.04.2014. Kood 90

Soomes hangitakse võrgustikuga seotud ehitustöid.

Tähtaeg 08.05.2014. Kood 91

Soomes hangitakse kokkupan- dava ehitisena lasteaia hoone.

Tähtaeg 15.04.2014. Kood 92

Ostetakse tänavavalgustuse ehi- tamiseks vajalikke valgustimaste ja mastijalandeid.

Tähtaeg 10.04.2014. Kood 93

TEENUSED

Eestis tellitakse trükiteenust.

Tähtaeg 24.04.2014. Kood 94

Eestis tellitakse ohtlike jäät- mete käitluskeskuse käitamise teenust.

Tähtaeg 14.04.2014. Kood 95

Soomes hangitakse transpor- diteenuseid (mere-, õhu- ja maanteetransport).

Tähtaeg 11.04.2014. Kood 96

Soomes hangitakse väljakule tehismuru.

Tähtaeg 03.04.2014. Kood 97

MÖÖBEL, SISUSTUS

Eestis ostetakse koolisisustust ja mööblit.

Tähtaeg 07.04.2014. Kood 98

Soomes hangitakse koolimööblit.

Tähtaeg 14.04.2014. Kood 99



VÕTA ÜHENDUST

Lea Aasamaa

Tel: 604 0083

E-post: lea.aasamaa@koda.ee

Kutsume tutvuma

- » uuendatud riigihangete taustainfoga 13 riigist, tänaseks võite ülevaate leida kokku 35 riigi kohta
- » uuendatud viited kaitsehangete valdkonnas orienteerumiseks (NATO agentuurid ja Euroopa Kaitseagentuur)
- » Kutsume proovima 3kuulist tasuta automaatset infoteenust ELi ja Eesti hangetega kursis olemiseks.

Lisainfo: Lea Aasamaa,
lea@koda.ee

INTERNET WORLD 2014: KONTAKTKOHTUMISTE ÜRITUS TECHMATCH TEHNOLOOGIANÄDALA RAAMES

17.-19. juunil Londonis

Kaasatud valdkonnad: infotööt- lus, infosüsteemid, IKT

Internet World 2014 raames on võimalik osa võtta messist, valdkonnaspetsiifilistest töötubadest ja esitlustest (Interop London, Internet World & Big Data Show) ning kontaktkohtumiste üritusest.

Internet World 2014 on mõeldud ettevõttele ja organisatsioonidele, kes otsivad uusi ideid, äri- võimalusi ja tehnoloogiaalast koostööd Euroopa ühete kõige innovaati- lisemate ettevõtjatega digitaalse turunduse, e-kaubanduse, sotsiaal- meedia, sisuhalduse, mobiilsete sektorite, pilve ja majutamise vald- konnas.

Ürituse taustainfo:

www.internetworld.co.uk

Kontaktkohtumiste registreerimise info avaldatakse lähiajal.



WIKICOMMONS

► Kaubanduskoja kontakt:
Lea Aasamaa
e-post: lea.aasamaa@koda.ee

BALTIC FASHION & TEXTILE RIGA: RAHVUSVAHELINE MOE JA TEKSTIILITÖÖSTUSE MESS

B2B kohtumised 4.-6. aprillil 2014 Riias Lätis

Ainulaadne, juba 19. Balti riikide moe- ja tekstiilitööstuse mess leiab aset kaks korda aastas roteerudes Riia ja Vilniuse vahel. Moe- ja tekstiilitööstuse valdkonna spetsialistide kohtumisaik toob igal aastal kokku ligi 250 ekspONENTI ja enam kui 5000 külastajat erinevatest riikidest. Messile oodatakse ettevõtjaid, kes on huvitatud uutest toodetest ja tehnoloogiatest, samuti kontaktide loomisest alltöövõtjatega ja et viia kurssi moemaailma viimaste arengutega.

Näituse valdkonnad:

- » tekstiil, nahk, karusnahk & muud materjalid;
- » moe aksessuaarid;
- » masinad ja tehnoloogia.

Lisainfo ja registreerumine:

Osalemine B2B üritusel tasuta, eeldab eelnevat registreerumist.

Tähtaeg registreerimiseks ja profiili loomiseks B2B kontaktkohtumisele:
28.03.2014 aadressil www.b2match.eu/baltic-fashion-textile2014



Lisainfo ka:
www.koda.ee
või
Lea Aasamaa
e-post: lea.aasamaa@koda.ee

IT-KONVERENTS JA KONTAKTÜRITUS TALLINNAS

24. aprillil Tallinna Ülikoolis

23.-30. aprillini toimub Tallinnas IT-nädal (estonia.eu/ictweek). Nädala jooksul viiakse läbi arvukalt üritusi. Samuti on võimalik tutvuda edukate näidetega infotehnoloogia rakendamises erinevates sektorites. 24. aprillil toimub konverents Change, Quick! (www.ictconfestonia.com), mille raames korraldatakse kontaktüritus, et soodustada koostööpartnerite leidmist. Osalema on oodatud nii IT-ettevõtjad kui ka IT-lahendusi otsivad ettevõtted. Huvi korral tuleks osalejal esmalt registreeruda kontaktürituse kodulehel - matchmaking.ictconfestonia.com. Seejärel on võimalik lisada oma ettevõtte kirjeldus, koostööhuvi ja kontaktandmed. Veebipõhise kataloogi abil on võimalik tutvuda teiste osalejatega juba enne üritust. Osalejate valikute alusel koostatakse kohtumiste ajakava ja kontaktürituse käigus on võimalik kohtuda iga valitud partneriga 20 minutit.

Osalustasu ja registreerimine:

199 eurot (+km), mis sisaldab ka pääset konverentsile. Või osalustasu 225 eurot (+km), mis sisaldab ka VIP-piletit õhtusele vastuvõtule.



Lisainfo:
Henri Hanson
Tartu Teaduspark
tel 5068 538
e-post: henri@teaduspark.ee



WIKICOMMONS

Riigihanketeated



TEKSTIIL, RÕIVAD

Ostetakse jalakäijate helkureid.
Tähtaeg 25.04.2014. Kood 100

Eestis hangitakse sokke.
Tähtaeg 16.04.2014. Kood 101

Soomes hangitakse kaitserõivaid ja muid tarbeid.
Tähtaeg 11.04.2014. Kood 102

Soomes hangitakse tekstiilide puhastusteenust.
Tähtaeg 24.04.2014. Kood 103

MUUD TARNED

Eestis ostetakse kala- ja kalatooteid hoolekandteenuste asutusele.
Tähtaeg 11.04.2014. Kood 104

Eestis hangitakse orel (positiivorel).
Tähtaeg 15.04.2014. Kood 105

Eestis ostetakse kerg- ja raskeveokite rehve 4a raamlepingu sõlmimiseks (kaitsevägi).
Tähtaeg 15.04.2014. Kood 106

Soomes hangitakse küttepuid.
Tähtaeg 14.04.2014. Kood 107

▶ VÕTA ÜHENDUST

Lea Aasamaa
Tel: 604 0083
E-post: lea.aasamaa@koda.ee

Koostööpakkumised

Itaalia merenduse ja veespordi aksessuaaride edasimüüja otsib vastavate jalanõude ja veekindla riietuse müüjaid oma tootevaliku täiendamiseks.

Kood: BRIT20140114001

Tšehhi ettevõtte tegeleb alternatiivsete energiaallikate arendamisega ja otsib kuni 10kW tuuleturbiinidega tegelevat ettevõtet ühisettevõtluseks.

Kood: BRZ20131212001

Suurbritannia mõõblidisainiga tegelev ettevõtte otsib luksuslike laudade, toolide, kappide tootjat, ideaalis vajalik teostada ka CNC-lõikamise töid.

Kood: BRUK20140108001

Saksa väikeettevõtte on spetsialiseerunud puhke ja vaba aja toodete/teenustele, otsib telkide (*green camping tents*) valmistamiseks ettevõtteid puidu- ja metallitöötlemise sektorites, pakub ühisettevõtlust.

Kood: BRDE20140127002

Saksa väikeettevõtte otsib mittekootud ja tulekindla mittepõleva riide tootjaid ja tarnijaid. **Kood: BRDE20131211001**

Rootsi rõivaid disainiv ettevõtte otsib rõivatootjat, kes toodab rõivaid enda disaini järgi, eriti on oodatud siidmaterjalist kollektsioonid.

Kood: BRSE20131016001

Malta haridusorganisatsioon otsib läbi e-platvormi ja sertifitseeritud keelekursuse pakkujat ettevõtet.

Kood: BRMT20130625001

Poola ettevõtte on spetsialiseerunud elektrooniliste seadmete hulgi- ja jae-müügile läbi internetipoe, pakub kauba vahendusteenust tootjatele Eestist, Lätist, Leedust, Ühendkuningriigist.

Kood: BRPL20140205001

Itaalia pindade puhastusaineid tootev ettevõtte otsib agente ja oma kauba edasimüüjaid EL riikidest (omab ökomärgist). **Kood: BOIT20140129001**

Koostööpakkumiste põhjalikumad kirjeldused on nähtavad Koja kodulehel www.koda.ee/koostoopakkumised/

RESTA 2014: RAHVUSVAHELINE EHITUS-VALDKONNA MESS JA KONTAKTKOHTUMISED

25. aprillil Vilniuses Leedus

Vilniuse Kaubandus-Tööstuskoda kutsub osalema neljandale kontaktkohtumiste üritusele, mis toimub menuka rahvusvahelise messi RESTA2014 raames. Tegemist on Baltikumi suurima ehitust ja renoveerimistööd puudutava messiga.

Kontaktkohtumiste temaatilised valdkonnad:

- » ehitusmaterjalid ja seonduvad tooted;
- » siseviimistlusmaterjalid;
- » ventilatsioon, kütteseadmed, veevarustus, elekter, kanalisatsioon;
- » puitkonstruktsioonid;
- » „intelligentne-kodu“;
- » energiasäästlik ja keskkonnasõbralik ehitamine;
- » ehituseseadmed, turvaseadmed hoonetele;
- » kinnisvarateenused, konsultatsioon, projektid.

Olulised kuupäevad:

- 6. aprill registreerimine ja ettevõtte profiili esitamine
- 21. aprill avaldatakse kohtumiste ajakava
- 25. aprill kontaktkohtumised RESTA2014 raames (10.00 – 13.00 ja 13.30 – 17.00)

Kontaktkohtumise üritusel osalemine tasuta.

Lisainfo ja registreerimine:
resta2014.talkb2b.net

EUROSATORY 2014: KONTAKTKOHTUMISTE ÜRITUS POPULAARSE KAITSETÖÖSTUSE MESSI RAAMES

16.-20. juunil Pariisis

Eurosatory mess on suunatud kaitsetööstuse valdkonnas konkreetsete toodete või protsesside kaitse-, turvalisuse ja kõrgtehnoloogiliste rakenduste arendamisega seotud ettevõtetele, alltöövõtjatele, teadus- ja konsultatsiooniteenuste ettevõtetele. Kutsume osalema kontaktkohtumiste üritusele kui soovite kohtuda kaitse- ja julgeolekuvaldkonnas tegutsevate otsustajate ja hankijatega ning teiste organisatsioonidega, samuti annavad messi raames toimuvad tööd ja seminarid ülevaate valdkonnas arengutest ja uudistest.

Kaasatud tööstuslikud

valdkonnad: lennundustehnoloogia, automaatika, robotika, elektroonika, mikroelektroonika, toit ja põllumajanduslik toidutööstus, tööstuslik tootmine, IKT, materjalide tehnoloogia, mõõtmismeetodid, standardid, tuumaohutus ja kiirguskaitse.

Osalustasu: messil stendiga osalejale tasuta, tavakülastajale 500 eurot.

Kontakt:
Lea Aasamaa,
E-post: lea@koda.ee

VÕTA ÜHENDUST

Kadri Rist

Tel: 6040091

E-post: kadri.rist@koda.ee

▶ VÄLISSUHTED

Euroopa Liidu ja Kanada kaubandussuhted muutuvad lihtsamaks

Euroopa Liidu ja Kanada 2008. a valminud ühisuuring näitas, et vabakaubanduslepe võiks kasvatada kahepoolset kaubavahetust 20% võrra ning lisada Euroopa Liidu (EL) majandusse 11,6 miljardit eurot aastas. Neid numbreid arvesse võttes alustasid EL ja Kanada 2009. a läbirääkimisi Laiaulatusliku Majandus- ja Kaubanduslepingu (CETA) üle. 18. oktoobril 2013. a teatati, et lepingu põhiküsimustes on jõutud kokkuleppele ning et kahe aasta pärast on see valmis rakendamiseks.

CETA on murranguline vabakaubandusleping, mis hõlmab nii kauba- ja teenuste vahetust kui ka investeringute kaitset, riigihangete korraldust ning töajõu- ja keskkonnaküsimusi puudutavaid sätteid. Järgnevad lõigud annavad täpsema ülevaate CETA põhikomponentidest.

KAUBAVAHETUS

ELi ja Kanada vahel liikuvate kaupade väärtus on suur, ulatudes 2012. a 61,6 miljardi euroni, kuid tollimaksu lisandumine tõstab paljude kaupade hinda ning vähendab nende konkurentsivõimet. Seega oli CETA läbirääkimiste oluliseks osaks tollitariifide ülevaatamine, kuna need takistaks kaubavahetuse kasvu. CETA raames kaotatakse 98% praegustest tariifiridadest lepingu jõustumise päeval ning veel osa tariife seitsme aasta pärast.

INVESTEERINGUD

Investeringutel on ELi ja Kanada vahelistes majandussuhetes oluline roll. 2011. a ulatus ELi ja Kanada otseinvesteringute maht kokku 360 miljardi euroni. Investeringuid käsitlevate sätete lisamine lepingusse oli seega vajalik, et kindlustada otseinvesteringute jätkumist ning tõusu. CETA võimaldab äriinvesteringute suu-

remat kindlust, stabiilsust, läbipaistvust, prognoositavust ja kaitset ning ka investeerimisalaseid suuniseid, mis panevad paika vastuvõtjariigi kohustused investore ja investeringute suhtes.

RIIGIHANKED

Kahepoolne ligipääs mõlema majanduse ulatuslikule riigihanketurule, mis Euroopa Liidus ulatub 1,77 triljoni ja Kanadas 112 miljardi euroni, oli samuti CETA läbirääkimiste oluline osa. Tänu CETALE on Kanada laiendanud ligipääsu föderaaltasandi

▶ CETA on murranguline vabakaubandusleping, mis hõlmab nii kauba- ja teenuste vahetust kui ka investeringute kaitset, riigihangete korraldust jms.

hangetele ning algatanud esimest korda ligipääsu provintsi- ja munitsipaaltasandi hangetele. Eeldatavasti toob ligipääs riigihangetele tulu mõlemal pool Atlandi ookeani.

INTELLEKTUAALOMAND

CETA peegeldab märkimisväärset lahkemist Kanada ajaloolisest seisukohast geograafiliste tähistest kaitse küsimuses. Geograafiline tähis on nimi või sümbol, mis seostub konkreetsest paigast pärit tootega ning Kanada on avaldanud nõusolekut laiendada Euroopa Liidu geograafiliste tähistest tunnustamist ja kaitset Kanadas müügil olevatele juustudele ja lihatoodetele.

TEENUSTE JA TÖÖJÕU LIKUVUS

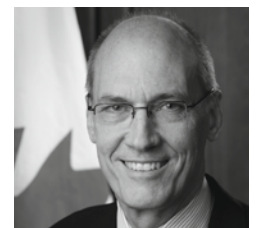
Toetamiseks oodatavat kasvu teenuste ja

investeringute alal, peab teenusepakkujatel ja ettevõtjatel olema võimalik vabalt riikide vahel liikuda. Et lihtsustada töajõu liikuvust, lisati lepingusse sätteid, mis lubavad äriasjus ajutiselt riigis viibida ning lihtsustavad seega äri ajamist Kanada firmadel ELis ning vastupidi. Et osutada piiriüleseid teenuseid tõhusamalt, luuakse CETA raames ühtne võrgustik kutsekvalifikatsioonide ja volikirjade tunnustamiseks. Need sätteid on aga ajutise loomuga ning ei hakka ei Kanadas ega Euroopa Liidus asendama alalisi töökohti.

SÄÄSTEV ARENG, TÖÖJÕU- JA KESKKONNAKÜSIMUSED

Tööjõu- ja keskkonnaküsimusi kajastavate peatükkide lisamine kajastab majandus-, sotsiaal- ja keskkonnaküsimuste vahelise suhte tähtsust mõlema osapoole jaoks. CETA raames kinnitasid nii Kanada kui EL taas oma pühendumist säästvale arengule ning andsid nõusoleku töötada välja majanduskasvu strateegia, mis toetab ühtaegu ka keskkonnakaitset.

CETA läbirääkimised on jõudnud viimaste juriidiliste ja tehniliste etappideni, enne rakendamist tuleb leping tõlkida ning kõigi osaliste poolt heaks kiita. Eeldatavasti kulub selleks protsessiks kaks aastat.



JOHN MORRISON

Kanada suursaadik Eestis, Lätis ja Leedus

▶ EUROOPA UUDISED

Elektrienergia siseturust ja riigi sekkumisest

Algatuseks olgu öeldud, et siseturg siinkohal tähendab Euroopa Liidu, mitte Eesti siseturgu. Järgnevalt tutvustan Euroopa Majandus- ja Sotsiaalkomitee (EMSK) vastava arvamuse põhjal lühidalt Euroopa Komisjoni (EK) teatist „Elektrienergia siseturu saavutamise ning riigi sekkumise parim kasutamine“ ning ka mõningid noppeid EMSK arvamusest. Kuigi EK teatis ei ole õiguslikult siduv, määratletakse selles aluspõhimõtted, mida EK kohaldab taastuvenergia toetuskavade, võimsust mõjutavate mehhanismide ja ka inimeste tarbimiskäitumist mõjutavate meetmetega seotud riigi sekkumise hindamisel. Need põhimõtted mõjutavad seda, kuidas EL riigiabi eeskirju kohaldatakse ja kuidas energiapoliitika valdkonnas ELi õigusakte rakendatakse. Järeldus - neid põhimõtteid ja suundumusi on kasulik teada.

EK teatise eesmärk on anda liikmesriikidele juhiseid selle kohta, kuidas kasutada riigi sekkumist parimal viisil (EK hinnangul), kohandada olemasolevaid sekkumismeetmeid ja töötada välja uusi. Kui riigi sekkumine ei ole hästi kavandatud, võib see turgu tugevalt moonutada ja tõsta energiahindu nii kodumajapidamiste kui ettevõtete jaoks. Seepärast on EK esitanud loetelu meetmetest, mis tuleb võtta enne igasugust riigi sekkumist: konkreetse probleemi ja selle põhjuse tuvastamine; tõestamine, et turg ei suuda seda probleemi lahendada; koosmõju hindamine

teiste energiapoliitika eesmärkidega ja mitmesuguste riiklike poliitikavahendite koordineerimine; alternatiivsete võimaluste hindamine; elektrisüsteemidele avalduva mõju vähendamine; sekkumiskulude madalal tasemel hoidmine; tootjate ja eraisikute kulude kaalumise; pärast eesmärgi saavutamist nende meetmete järelevalve, hindamine ja järkjärguline kaotamine. EK sõnusti on eesmärgiks ehitada üles Euroopa energiaturg, kus pakkumine ja nõudlus toimivad korralikult, hinnasignaalid vastavad poliitilistele eesmärkidele, osalejad on võrdses olukorras ja energia tootmine on tõhus. Väljaarendatud tehnoloogiad tuleks järkjärgult allutada turuhinnale, kui toetusmeetmed lõpuks peatatakse. Praktikas

▶ Kui riigi sekkumine ei ole hästi kavandatud, võib see turgu tugevalt moonutada ja tõsta energiahindu nii kodumajapidamiste kui ettevõtete jaoks.

tähendab see soodustariifide järkjärgulist kaotamist. Samuti soovib EK tungivalt, et liikmesriigid kooskõlastaksid oma taastuvenergia strateegiaid paremini, et vähendada tarbijate kulusid seoses energiahindade ja maksudega. Toetuskavad peaksid üksteisega rohkem vastavuses olema.

EMSK leiab, et siseturg ei saa eksisteerida kuni energiakaubanduses on ikka alles „riigipiirid“, ja piiriülest võimsust





ISTOCKPHOTO

vahelisi energiavooge. Sellised kunstlikud kitsaskohad võivad tuleneda riiklikust proteksionistlikust poliitikast, millega kehtestatakse ühesugused siseriiklikud hinnad, või riiklike põhivõrguettevõtjate võimalikest kaubanduslikest väärkasutustest, mis nihutab elektrituru kitsaskohad oma teeninduspiirkonna piiridele. Sellised eeskirjad ärgitaksid põhivõrguettevõtjaid suunama oma investeeringud ülekandevõrkude parematele piiriülestele ühendustele. EMSK ärgitab tugevdama elektrühendusi, et viia lõpule elektrienergia siseturg ja toetab kõiki algatusi elektrivõrkude kasutamise sujuvamaks muutmiseks ja tõhustamiseks. Seda ka taastuvenergia arengut silmas pidades. Viimasega seoses märgib EMSK, et taastuvenergia toetuste kord kehtestati ajal, mil taastuvenergia osakaal energiaallikates oli väike ja vastav tehnoloogia alles arengu alguses. Praegu on taastuvenergia osakaal energiaallikate jaotuses märkimisväärselt suurenenud ja suureneb jätkuvalt. Järk-järgult tuleks lõpetada taastuvenergia toetuste eraldamine valmimisjärgus tehnoloogiatele, kuid neid tuleks ka nõuetekohaselt koordineerida heitkogustega kauplemise funktsionaalse turu arenguga. EMSK nõustub EKga, et taastuvenergia toetused peaksid olema paindlikud, proportsionaalsed, regressiivsed ja konkurentsivõimelised, võimaldades taastuvenergiat üha enam reageerida turusignaalidele ja konkureerida konventsionaalsete üksustega. Taastuvenergia otsetoetused tuleks järk-järgult asendada nõuetekohaselt toimiva heitkogustega kauplemise süsteemiga ja seejärel sujuvalt kaotada. Üks konkreetne mure seoses taastuvenergia integreerimisega on tõsiasi, et selle tootmine on katkendlik, nõudes tasakaalustamise, varundamise või reservvõimsust. Teatise rõhutatakse ohtu, et liikmesriigipoolse varundusvõimsuse toetusega võidakse tegelikult toetada ebatõhusaid elektrijaamu või subsideerida fossiilkütuseid. Kõigepealt tuleks probleemi leevendada tõhusate päevasiseste, tasakaalustavate ja kõrvalteenuste turude väljaarendamise kaudu. Tootmise piisavust tagavad standardid ja mehhanismid erinevad praegu liikmesriigiti, kuna pakkumise ja nõudluse tasakaal on liikmesriikides erinev. Riigi sekkumine on vajalik, et tagada varustuskindlus ja luua riiklikud reservid. Kuna aga turud on omavahel üha enam seotud ja üksteisest sõltuvad ning selleks, et vältida erinevate, killustatud süsteemide koosseisest, tuleks ergutada riikidevahelist konsulteerimist ja koostööd. EMSK toetab ka taastuvenergia kohalikku tootmist tarbijate poolt (nn tootjad-tarbijad). See nähtus

areneb kiiresti paljudes riikides, eeskätt Saksamaal ja Ühendkuningriigis. See on Euroopa energiabilansi, odavama energiavarustuse ja CO₂-heite vähendamise seisukohalt määrava tähtsusega. Tootjate-tarbijate roll energiaturul on seotud võitlusega kütteostuvõimetuse vastu. Tänu arukatele võrkudele ja arukatele mõõdikutele võivad tootjad-tarbijad pakkuda väikeses elektrijaamas toodetud energia teenuste vahetamist. Hinnangute kohaselt on näit. UK-s 2020. aastate lõpuks umbes 8 miljonit seda tüüpi rajatist, mis toodavad umbes 40 GW elektrienergiat. Tootjad-tarbijad peaksid saama riigi toetust õiguslike takistuste kõrvaldamiseks, finants/tegevustoetust kooste- ja hooldus-teenuste vormis, eelkõige investeeringute valdkonnas. Siiski peab olema kehtestatud ka tõhus reguleerimine, et tagada tarbijate asjakohane vastutus nende tekitatud võimalike ebakõlade eest süsteemi energiaga varustamisel ja luua turupõhised vahendid ja hinnamehhanismid.

See on vaid osa EMSK arvamuses sisalduvast, kuid loodetavasti aitab mõista EK kavatsusi ja arengusuundi Euroopas.

► [Tutvu lähemalt Euroopa Majandus- ja Sotsiaalkomitee tegevusega aadressil www.eesc.europa.eu](http://www.eesc.europa.eu)

tuleks käsitleda samamoodi nagu liine või torusid, mis ei ületa piire. Teatise tuleks rõhutada, et oluliseks takistuseks energia siseturul riigipiiride tegelikul kaotamisel jäävad ka ligipääs piiriülesele võimsusele, mitte ainult riigisiseste eeskirjade erinevused. Näiteks võiks energia ülekanamiseks kasutatav sisenemisel-väljumisel põhinev hinnakujunduse meetodika kõigis liikmesriikides suurendada piiriülest kaubandust. Komisjon ja ACER (Energeetikasektorit Reguleerivate Asutuste Koostööamet) ning ENTSO-E (Euroopa elektri põhivõrguettevõtjate võrgustik) peavad läbi vaatama jaotusmehhanismid ja kehtestama põhivõrguettevõtjatele kohustused seoses elektriturude liitmisega. Läbivaatamist on vaja tagamaks, et riigipiiridel ei oleks ühtki potentsiaalset kunstlikku kitsaskohta, mis võiks piirata liikmesriikide-

**REET TEDER**

Eesti Kaubandus-Tööstuskoja esindaja EMSKs

► SOTSIAALNE ETTEVÕTLUS

Mis on minu ühiskondlik mõju?

Mööda vabaühendusi käib ringi üks teema, mis köidab ja pelutab ühtaegu – kas mu töötundidest on ka ühiskonnale mingit kasu ja kuidas seda teistele tõestada? Järjest enam vabaühendusi mõtleb sellele, kuidas avada oma tegevuse mõju headele partneritele ja toetajatele – kuidas teha kõik „toodetud“ hea arusaadavaks tulemuste ning edulugude keeles. Samamoodi võiksid teemat omalt poolt teadvustada vabaühendusi toetavad ettevõtted ning teemas oma juhtimis- ja kommunikatsioonialast tuge pakkuda.



Kui äriectoris mõõdetakse tulemuslikkust peamiselt rahavoogudes, siis heategevuslikud organisatsioonid ja sotsiaalsed ettevõtted peaksid mõõtma ka oma mõju ühiskonnas. Rahaasjad peavad muidugi olema korras, kuid vabauhenduste olulisem ja pikemaajalisem mõju väljendub nende sihtrühmade – inimeste, loomade, öko- või sotsiaalsete süsteemide – paranenud olekus või eluolus.

KAS MA TOETAN MÕJUKAT HEATEGEVUSORGANISATSIOONI?

Kui ettevõtte otsustab oma näo mõne head tegeva ettevõtmisega siduda, on esimene huvi, kas mu energia ja eurod lähevad õigesse kohta? Kas minu panus „toodab“ abivajajatele võimalikult palju head? Oma heale teole kohta otsides tasub alati esmalt selgeks teha, kelle ja millega on tegemist – kindlust loovad organisatsiooni pikk tegevusajalugu ning püsipartnerite olemasolu. Nagu ka äris, ei ole iga ühiskondlik investeering tulemuslik, kuid rohkem taustinfot tagab üldiselt parema tulemuse.

Hea tegus vabauhendus läheneb probleemidele mõtestatult – neil on pikaajalised plaanid, kogemustega inimesed, ette näidata reaalselt abistatute hulk ja laiema mõjunäitajad. Nad teevad igapäevaselt ennetustööd – tegutsevad selle nimel, et tulevikus oleks vähem lastekodusid, kodutud inimeste ja loomade varjupaiku. Jah, nad lahendavad ka tänaseid „tulekahjusid“ – pakuvad tasuta toiduabi ja ulalust, panevad jõuludeks kokku kingipakid. Kuid heategevusühingute peamine väärtus on püsivuses – nende ukseid on avatud ka pärast jõule, ka jaanuaris või keset suvekuumust tegelevad nad oma valitud probleemide lahendamiseks. See ongi peamine põhjus, miks sõlmida pikaajalised toetamissuhted ühe kindla organisatsiooniga, ja mitte hajutada oma tähelepanu toetades ühekordseid „sutsakaid“.

KUIDAS MÕJU MÕÖTA?

Peilinud heategevusmaastikult välja ühe või mitu usaldusväärset, hea tegevusajaloo organisatsiooni, võiks uurida nende tegevusnäitajaid ning küsida nende tegeliku mõju kohta.

Mõju mõõtmise aluseks on hea juhtimispraktika – tegevustulemused on mõõdetud ja kirja pandud ning nende põhjalt näeb kõige vahetumat, igapäevast mõju. Näiteks Heateo portfelli olev SOS Lasteküla Eestis on alates oma loomisest 1995. aastal aidanud üle 1000

lapse ning praegu pakub kodu enam kui 150 lapsele. Ida-Virumaal raskustesse sattunud peredega tegelev SOS Peretugevdamisprogramm pakub praegu nõu ja toetust ligi 80 perele ning seeläbi 248 lapsele.

Minnes aga süviti ja küsides, kuidas need igapäevased tegevused loovad pikaajalist ja laiemat mõju, jõuame asja tuumani. SOS Lasteküla mõõtab oma tegelikku mõju selles, kui hea on nende perepõhiste asendus- ja noortekodudes kasvanud laste hilisem vaimne ja materiaalne toimetulek.

Kui numbrid räägivad ratsionaalset ja mõnikord rahalist keelt, siis mõju mõõtmisel on ka isiklikum pool – n-ö edulugude salvestamine. Usin organisatsioon peaks koguma ning oma tegevuse tutvustamisse põimima inimeste (ja ka loomade) lugusid, kes nende käest abi on saanud. Näiteks SOS Lasteküla peretugevdamisprogramm on kirja pannud mitmete emade kogemused, kes tänu programmile on saavutanud sisemise tasakaalu ning on täna paremad lapsevanemad (ja lastel on täna reaalselt väiksem tõenäosus sattuda lastekodusse kui enne programmi mõju). Need lood on vahetud soovitajad ning

räägivad mõnikord rohkem kui aastaarude ande täis numbreid.

Kokkuvõttes, partner või toetaja saab organisatsioon nende mõju mõõtmisel nõustada – pakkuda juhtimiskonsultatsiooni ja abi tulemuste analüüsimisel. Kommunikeerides oma teotusvaldkondi, saab ettevõtte aga keskenduda mitte niivõrd väljaantud sponsorsummadele kui võrd reaalselt loodud muutusele. Anna avalikkusele teada, mis on sinu toetuse tegelik mõju!

► Kui ettevõtte otsustab oma näo mõne head tegeva ettevõtmisega siduda, on esimene huvi, kas mu energia ja eurod lähevad õigesse kohta?

Heateo Sihtasutus on omalt poolt valmis mõju mõõtmise teemal nõustama nii organisatsioone kui ka toetusvaldkonda valivaid ettevõtteid. Küsi kindlasti nõu, kui sa ei ole päris kindel, kas sinu sotsiaalne investeering on hästi paigutatud!



MARIS OJAMURU
Heateo Sihtasutuse tegevjuht

EKSPORDIKOOLITUSED

2014



Koolituse viib läbi **JAKOB SAKS**, ettevõtja ja eksportöör, kes on olnud üle 17 aasta seotud rahvusvahelise äriga. Peale magistrikraadi omandamist Copenhagen Business Schoolis suundus ta ennast täiendama Venezuelasse. Naastes Euroopasse hoolitses Jakob Baltika jaekettide ekspordisuunalise laienemise ja innovaatilisuse eest. 2003. aastast Hispaanias töötades juhtis ta DRV-Phytolab Groupi ekspordi ligi 80 riiki. Viimased 5 aastat tekitab ettevõtjana aktiivselt ekspordiga. On käivitanud siin mitmeid ettevõtteid, sh innovaatiliste motosporti toodetega tegeleva Rabaconda OÜ ja Tallinas restorani Neikid.



Praktik **ALLAN M. PETTAI** on Ameerika eestlane, kes on õpetanud kahes Berliini tehnikaülikoolis ja töötanud toote- ja projektjuhina Saksamaa elektrotehnika tööstuses. Tema kogemused äri- ja äri- ja valdkonnas ja kontaktvõrgustik Kesk-Euroopas tõi ta läbi EASi arendustöötaja programmi „tagasi“ Eestisse, et Harju Elektri eksporditugevdada. Allan M. Pettai on väga tugev müüjimees ning pidev messidel osaleja, kellel on kindel visioon.



Praktik **REIN MALM** on Rootsi eestlane, kes on tuntud Eesti ettevõtjate nõustaja ja konsulteerijana Rootsi turule sisenemisel. Rein Malm on kogu oma elu töötanud ekspordiga seotud ettevõtetes. Töenäoliselt pole valdkonda, mille osas Rein Malm ei oleks nõustanud Rootsi turule sisene misel – logistikast puitmajade ja IT-ni. Tal on laialdased kogemused äri- ja äri- valdkonnas ja kontaktvõrgustik Skandinaavias. Rein Malm on ühtaegu tugev konsultant ja praktik, kui ka koolituste läbiviija. Oma karjääri jooksul on ta nõustanud vähemalt 100 ettevõtet turu-uuringute ja ekspordiplaani teostamisel.

KOOLITUS „KONTAKTIDE LOOMINE JA KOOSTÖÖPARTNERITE LEIDMINE SIHTTURUL“ Tulemusliku partnervõrgu loomine välisurgudel

Tallinn • Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Toom-Kooli 17)
28. aprill

KOOLITUS „EKSPORTÖÖRI INFOALLIKAD: TESTIMISEST, VAATLUSEST, TURU-UURINGUTEST JA MUUST“

Kuidas saada lihtsalt ja kiirelt välisurgudele infot?

Tallinn • Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Toom-Kooli 17)
29. aprill

VÄLISMESSIKOOLITUS

Kuidas maksimeerida messi kui investeringu tasuvust? • Maksimaalselt head ja mõõdetavad tulemused messilt.

Tallinn • Eesti Kaubandus-Tööstuskoda (Toom-Kooli 17)
30. aprill

LISAINFO JA REGISTREERUMINE:

Lidia Friedenthal • Tel 604 0077 • E-post: lidia@koda.ee

Haili Kapsi • Tel 604 0078 • E-post: haili@koda.ee

Registreerumine Kaubanduskoja kodulehel
www.koda.ee kaudu.

Koolituse maksumus on 20 eurot, millele lisandub käibemaks. Hinnas sisalduvad jaotusmaterjalid ja toitlustamine.

Korraldajatel on õigus teha vajadusel programmis muudatusi.

Ekspordialane info EAS-i kodulehel

www.eas.ee/ekspordikoolitused

Koolituste korraldamist rahastab Euroopa Sotsiaalfond

▶ KODA KUTSUB OSALEMA

FINANTSKOOLITUS FIRMA VÕTMEISIKUTELE

Pakume ka sel aastal Kaubanduskoja liikmetele soodsat võimalust osaleda **Margus Tinit**sa kõrgelt hinnatud finantskoolitustel.

Kevadel toimuv koolitustsükli esimeses osas antakse rakenduslikke teadmisi raamatupidamisest, bilansist ja finantsanalüüsist. Koolitusel kasutatakse praktiliselt korduvalt järele proovitud metoodikat, mis muudab finantsküsimused huvitavaks ja mõistetavaks.

Lisame etteruttavalt, et koolitustsükkel jätkub sügisel ja siis keskendutakse kuluarvestuse, eelarvestamise ja rahastamisega seotud küsimustele.

Koolitustsükli järgmised osad toimuvad 25. märtsil, 3. aprillil ja 6. mail 2014 kell 11.00 – 16.15 Eesti Kaubandus-Tööstuskojas (Toom-Kooli 17).

Koolitaja Margus Tinits on Eesti Raamatupidajate Kogu juhatuse liige ja van-deaudiitor. Ta on tegelenud finantskoolituste läbiviimisega alates 1992. aastast.

KÄSITLEMISELE TULEVAD JÄRGMISED TEEMAD:

Bilanss ja raamatupidamine II (3. aprillil)
Finantsanalüüs (6. mail)

Täpsemad koolituspäevade teemad leiate Kaubanduskoja kodulehelt www.koda.ee/finantskoolitus-firma-votmeisikutele-i-7

Kolmepäevase koolituse osalemistasu

on Kaubanduskoja liikmetele 235 eurot ja mitteliikmetele 470 eurot, hinnale lisandub käibemaks. Kui ühest firmast on mitu osalejat, siis rakendatakse hinnasoodustust -5%. Hinnas sisalduvad jaotusmaterjalid, lõunad ja kohvipausid.

INFO JA REGISTREERIMINE:

Toomas Hansson
Tartu esinduse juhataja
Tel: 744 2196
E-post: toomas@koda.ee

MAAILMA SUURIM TÖÖSTUSMESS HANNOVER MESSE

7.-11. aprillini 2014. a toimub Hannoveris Saksamaal järjekordne maailma suurim tööstus- ja tehnoloogiamees Hannover Messe.

Teatavasti koosneb Hannover Messe erialameesidest, mis aasta-aastalt natuke varieeruvad.

2014. aastal on maailma suurim tööstusmess jagatud 11 erinevaks erialameesiks:

- *Industrial Automation*: protsesside ja tootmise automatiseerimine, süsteemlahendused tootmisele ja hoonetele;
- *Motion, Drive & Automation* (MDA): jõuülekandetehnika;
- *Energy*: energiamajandus, energiatehnika, taastuvad energiad;
- *Wind*: tuuleenergia, seadmed, komponendid ja teenused;

- *Mobilitec*: kombineeritud ja teisaldatav energiatehnoloogia, mobiilne energiasalvestus; alternatiivsed mobiilsuslahendused, alternatiivsed kütused;

- *Digital Factory*: integreeritud protsessid ja IT-lahendused;

- *ComVac*: suruõhu- ja vaakumtehnoloogia;

- *Industrial Supply*: (endine *Subcontracting*) allhange;

- *Surface Technology*: pinnatehnoloogia;

- *IndustrialGreenTec*: keskkonnatehnoloogia;

- *Research & Technology*: teadus ja tehnoloogia.

Partnermaaks on 2014. aastal HOLLAND.

Eesti Kaubandus-Tööstuskoja kaudu saab messile tasuta pileteid.

Tegemist on koguajapiletiga st pilet kehtib kõikidel messipäevadel. Lisaks sellele kehtib pilet ka sõidupiletina Hannoveris ühistranspordis.

KAUBANDUSKOJA KONTAKTISIK:

Kristy Tättar
Projektijuht
Tel: 604 0093
E-post: kristy@koda.ee

SUUNANÄITAJA PÄRNUS: PRETENSIOONI ESITAMISE ÕIGUS JA MÜÜGIGARANTII

Ettevõtjatele ja ettevõtetes töötavatele inimestele mõeldud infopäev annab ülevaate kehtivatest õigusaktidest ning nõuetest, millega iga päev kokku puutute. Seekordne Suunanäitaja keskendub pretensiooni esitamise õiguse ja müügi-garantii temaatikale.

Ettekanded teevad Tarbijakaitseameti spetsialistid.

Infopäeval saate vastused järgnevatele küsimustele:

- Milliseid tulemusi andsid Eesti poodides tehtud kontrollotud?
- Mis vahe on pretensiooni esitamise õigusel ja garantiil?
- Millised on kaebuse esitamisel poolte õigused ja kohustused?
- Kuidas tõendada ostu ja tooteviga?
- Kuidas käituda esmakordse ja korduva tootmisdefekti puhul?
- Kuidas toimub kaebuste lahendamine tarbijakaebuste komisjonis?
- Millised on tarbija õigused teistest Euroopa Liidu riikidest ostmisel?
- Kuidas lahendatakse piiriüleste ostudega seotud kaebusi?
- Millised on poolte õigused ja kohustused e-poest ostes?
- Millised on ebaausad kauplemisvõtted?

Aeg: teisipäev, 15. aprill kell 09.00-16.15

Koht: Pärnu Maavalitsuse saal (Akadeemia 2, Pärnu)

Hind: 25 eurot*

*LISANDUB KÄIBEMAKS. HINNAS SISALDUVAD TEABEMATERIAALID, LÕUNA JA KOHVIPAUSID.

LISAINFO JA REGISTREERIMINE:

Kati Krass

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda

Tel: 443 0989

E-post: kati@koda.ee

SUUNANÄITAJA

SEMINAR „KUIDAS LEIDA ÄRIKONTAKTE JA OLLA EDUKAS NORRA TURUL?“

Norra Kuningriik on viimastel aastatel olnud Eesti ettevõtetele oluliseks sihtturuks. Ekspordi maht on igal aastal suurenenud, peamised eksporditavad tootegrupid on puittooted ja puitmajad ning metalli- ja masinaehituse komponendid.

Seminaril räägitakse Eesti ja Norra majandussuhetest, Eesti ettevõtete äri-kogemustest Norras ning antakse näpunäiteid, kuidas leida ärikontakte ja mida pidada silmas Norra turule sisenemisel. Oma teadmisi ja kogemusi jagavad pikaajaliselt Norra ja Eesti majandussuhteid arendanud inimesed ning Norras edukalt tegutsevad Eesti ettevõtjad.

SEMINARI AJAKAVA

9.30-10.00 Saabumine, tervituskohv

10.00-10.15 Tervitussõnad, Norra ja Eesti majandussuhted ja arenguperspektiivid.
Pr Lise Kleven Grevstad, Kuninglik Norra Saatkond, suursaadik

10.15-11.00 Norra ja Eesti kui head majanduskoostöö partnerid. Kogemu-

sed ja soovitusel ettevõtete koostöö ja suhete arendamiseks.

Hr Paal Aschjem, Norra – Eesti Kaubanduskoja auesimees, Välisinvestorite Nõukogu (FICE) juhatuses

11.00-12.15 **Kuidas saab EAS aidata Eesti ettevõtjat ärikontaktide leidmisel ja tegutsemisel Norras?**

Pr Margit Ihlebakke, EASi ekspordinõunik
Oslos

12.15-13.00 Lõuna

13.00-13.40 **Elust ja tööst ettevõtjana Norras. Norra ärikultuurist ehk kuidas norralastega usaldusväärselt äri ajada?**

Hr Argo Saul, Nordic Houses OÜ ja Eesti Puitmajaliidu juhatuses

13.40-14.20 **Eesti metalli- ja masinaehituse ettevõtete võimalused tegutsemiseks Norra turul**

Hr Hellar Mutle, Bestra Engineering AS, juhatuses

14.20-15.00 **Norra kui atraktiivne turg Eesti puitmajade tootjatele. Matek AS edulugu ja kogemused Norra turul.**

Hr Sven Mats, Matek AS, tegevdirektor

Aeg: neljapäev, 10. aprill kell 10.00-15.00

Koht: Kaubanduskoda (Toom-Kooli 17, Tallinn)

Hind: Kaubanduskoja liikmetele 35 eurot, mitteliikmetele 70 eurot*

*LISANDUB KÄIBEMAKS. HINNAS SISALDUVAD TEABEMATERIAALID, LÕUNA JA KOHV.

LISAINFO JA REGISTREERIMINE:

Kati Krass

Eesti Kaubandus-Tööstuskoda

Tel: 443 0989

E-post: kati@koda.ee

UUED LIIKMED

HARJUMAA JA TALLINN

AVERON INTERNATIONAL OÜ		Kautšuki ja teiste keemiatoodete vahendus.
EESTI KEEMIATÖÖSTUSE LIIT MTÜ	www.keemia.ee	Keemiaga tegelevate ettevõtete tugistruktuur oma liikmete huvide esindamisel.
ENSOL OÜ	www.ensol.ee	Veoste ekspedeerimine, kaubavedu maanteel.
HAVI LOGISTICS OÜ	www.havi-logistics.com	Kaubavedu maanteel. Kaubaladude töö. Mujal liigitamata veondust abistavad tegevused
HEALTHY SUPERFOODS OÜ	Toidukaupade hulgimüük.	Audio-visuaalteenuste pakkumine ja tootmine. Filmide, reklaamide ja telesaadete produtseerimine.
MN MEDICAL OÜ	www.mn-medical.ee	Meditiiniseadmete ja kirurgiriistade müük.
NORDIC ENERGY SOLUTIONS OÜ	www.nordicenergy.eu	Energiakulude vähendamiseks seonduvad konsultatsioonid/arvutused/projektid (energiaauditid, energiakulude ja sisekliima simulatsioonid).
ODIVAL OÜ		Klaasi töötlemise tööriistade vahendamine.
PERTON EHITUS OÜ		Enda kinnisvara ost ja müük. Elamute ja mittelehoonete ehitus.
REKLAAMILAHENDUSE OÜ		Pakendamine..
TALLINNA LINNATRASPORDI AS	www.tallinnlt.ee	Sõitjate muu kohalik liinivedu. Enda või renditud kinnisvara üürile andmine ja käitus. Sõiduõpe. Sõitjate muu maismaavedu.
UNIVERSAL IMPORT & EXPORT OÜ	www.uie.ee	Veoste ekspedeerimine.
VOLLER KAUBANDUS OÜ	www.voller.ee	Puidu ja ehitusmaterjalide vahendamine.

JUUBILARID

Õnnitleme ettevõtte juubeli puhul!

20

ALFALEND OÜ
liige alates 1999
BALTIMPEKS OÜ
liige alates 1997
EESTI PROJEKTBU-ROODE LIIT MTÜ
liige alates 1996
QUADRI GRUPP AS
liige alates 1998

15

EUREX CAPITAL AS
liige alates 2006
KATRAMEKS OÜ
liige alates 2009
MDM AUTO OÜ
liige alates 2007
RIIGIMETSA MAJANDAMISE KESKUS
liige alates 1999
VARNADOS OÜ
liige alates 2013

10

ALPHAGIS OÜ
liige alates 2004
B2B METALWORKS OÜ
liige alates 2008
ESTMA OÜ
liige alates 2005
HMK EHITUS JA PROJEKTID OÜ
liige alates 2007
PIONEERING RETAIL GROUP OÜ
liige alates 2007

5

CREATIVE MOBILE OÜ
liige alates 2012
JETSTRADING GRUPP OÜ
liige alates 2010
NB QUALITY GROUP OÜ
liige alates 2010

ESTONIAN EXPORT DIRECTORY 2014

Praktiline töövahend, mis sisaldab üle tuhande Eesti ettevõtte andmeid, kes soovivad oma kaupu ja teenuseid välisurgudele viia ja mujalt maailmas partnereid leida. Kogu teave on raamatus inglise, saksa ja prantsuse keeles.

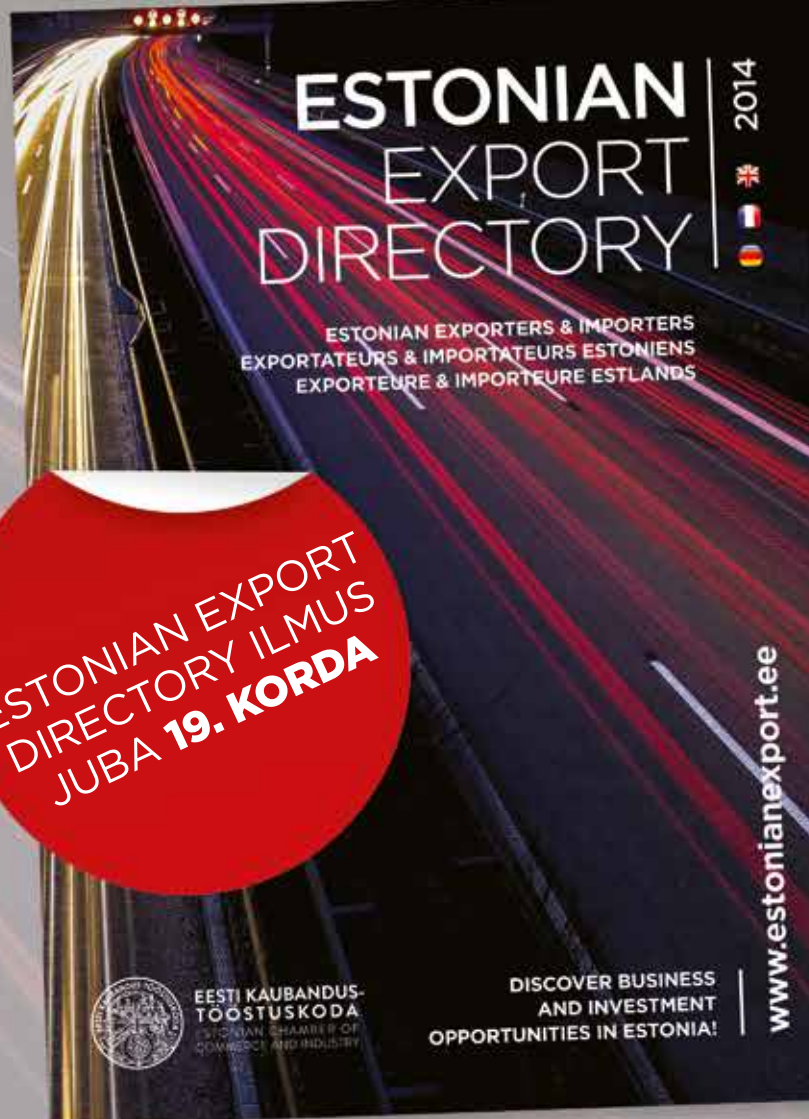
Estonian Export Directory tugevaimaks küljeks on laialdased levikanalid, milleks on suur hulk kaubanduskodasid, impordi-ekspordi agentuure, Eesti välissaatkondi ja EAS-i välisesindusi ning muid asjakohaseid organisatsioone pea 80 riigis.

Eesti tutvustamiseks on väljaandes teave järgmiste valdkondade kohta:

- Eesti äri ja majandus
- Ärikeskkond
- Võtmesektorid
- Asukoht – transport ja logistika
- Väliskaubandus – import ja eksport
- Maksusüsteem ja tööjõuturg
- Äri ja kultuur
- Välisinvesteeringud Eestisse
- Investeeringuvõimalused võtmesektorite kaupa
- Investeeringupiirkonnad ja klastrid
- Turism ja huvitavad faktid Eesti kohta
- Eesti Ettevõtete Konkurentisvõime Edetabel 2013

Küsige **TASUTA** trükist
Eesti Kaubandus-Tööstuskojast
telefonil 604 0060 või
e-posti aadressil koda@koda.ee

ESTONIAN EXPORT
DIRECTORY ILMUS
JUBA 19. KORDA



Väljaande pidevalt uuendatav veebiaadress
WWW.ESTONIANEXPORT.EE

Koostööpartner: FCR Media AS • tel: 6300 300 • info@fcrmedia.ee
Lisainfo väljaande kohta: Moonika Kukk
Tel: 604 0060 • E-post: moonika@koda.ee

Mercedes-Benz GLA – uus arusaam vabadusest.

Uus progressiivne sportmaastur naudib elu täiel rinnal. Flirdib kupeelaadse siluetiga konservatiivsete maasturite mängumaal. Edestab mugavuse, aerodünaamika ja kütusesäästlikkuse osas kõiki konkurente. Võtab tänu kõige innovatiivsemate juhiabi- ja turvalisussüsteemidele täieliku vastutuse kiiduväärt maastikuläbivuse ning maanteeomaduste eest. Uus GLA on tõelise vabaduse ikoon, mis ühendab jõu, ilu ja vastutustundlikkuse – elegantselt ja mängleva kergusega.

Tule proovisõidule.



Mercedes-Benz
The best or nothing.

Keskmine kütusekulu 4,3 - 7,5 l / 100 km, CO₂-emissioon 114 - 275 g / km.

SILBERAUTO

Silberauto Eesti AS esindused: Tallinn, Järvevana tee 11, tel 626 6000 Tartu, Ringtee 61, tel 730 0720 Pärnu, Riia mnt 231a, tel 445 1990 Rakvere, Haljala tee 1, tel 660 0152
www.mercedes-benz.ee Mercedes-Benz peaesindus Eestis AS Silberauto: Tallinn, Järvevana tee 11